

Né le 23/01/1979
01480 Jassans
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 1001051819

Responsable commercial

Objectifs

-fort d'une expérience de management et de commercial réussie, je suis actuellement Responsable régional en milieu industriel, société des Eaux, travaux publics et bâtiment. Mon secteur est en plein développement; + 17% à cette date. j'ai crée, développe et gère un centre de profit manage 7 personnes. Mon objectif principal était de garantir les réalisations des objectifs de mon équipe et d'optimiser leurs performances. Les résultats ont été dépassés.

-Je suis prêt à m'investir à 200% dans une nouvelle aventure. Dans un poste de responsable commercial sur le sud-est et l'étranger.

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur la France et étranger avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans le Matériel BTP.

Expériences professionnelles

2009 :

Responsable grand compte

ysm (responsable régional sud est) création, gestion et développement d'un centre de profit. gestion des grands comptes lyonnais et sud est. management et gestion du sav. négociation des accords cadres nationaux(saur, laho,etc... mon objectif principal était de garantir les réalisations des objectifs de mon équipe et d'optimiser leurs performances. les résultats ont été dépassés.

2007 :

Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)

lsm (responsable de secteur sud est) développement et négociation commercial auprès de grands comptes(lyonnaise des eaux, eiffage,véolia...) résultats de mes action augmentation du ca de 10 20% annuel.

2002 :

Chef / Cheffe d'équipe cordiste

marquage rhone alpes (chef d'équipe rhone alpes) management de 6 six personnes. réalisation des chantier et control qualité. développement, conseil, ventes additionnelles et fdélisation clients.

2000 :

Conducteur / Conductrice d'engins de travaux publics

eurovia (dépanneur sur la région rhone alpes pour les engin de travaux public)

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

- Gestion et développement d'un centre de profit.
- Gestion de grands comptes
- Management de 8 années
- Négociation des accords cadres nationaux (SAUR, LAHO,...)
- Animation d'un réseau de distribution

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Je suis sportif, j'aime tous les sports et particulièrement le ski,football,tennis, la plongée et sports motorisé.
les voyages au tour du monde sont pour moi vital de part les différentes cultures, nourritures, mode de vie,le contact humaine.

La culture général, les nouvelles technologies et le contact avec les autres.