

**Maria L.** - Né en 1969  
**44120 Vertou**  
**16 ans d'expérience**  
**Réf : 1001221011**

## Responsable achats et appros

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

1998: FORMATION - La pratique de l'achat CDAF (93) + 1992 - 1993 MAITRISE de Portugais UHB Rennes II (35)

### Expériences professionnelles

---

2004 à ce jour ETDE (Groupe BOUYGUES) (44 Vertou) Travaux public réseaux d'Energie Responsable service Achats et Appro (80 M€) 15 pers, · Définition d'une stratégie achats : création d'un pôle achats projets amont · Management de 3 pôles : Achats familles (produits finis) - Achats Projets - Appro, · Définition des objectifs, professionnalisation, · Gestion du budget Achats, · Négociations grands comptes pour des marchés nationaux, QCDS, DD, · Optimisation de la charge et des coûts de gestion appro, SI Achats, · Amélioration du processus de communication avec les clients internes (65 centres de travaux), · Mission transverse national sur le développement durable. Responsable achats MAINGUY (15 M€) (rachetée par ETDE): Management de 3 pers, · Centralisation, coordination des besoins de chantiers, · Réorganisation de la structure achat/appro. · Définition d'une stratégie achat, · Négociation accord cadre, · Négociation des projets en phase amont - Gain 10%

2002 - 2004 MEUBLES BRIGITTE FORESTIER (44) Concepteur mobilier, 180 pers, CA 13 M€ Responsable achats (4.5 M€) pour les 3 sociétés: bois, sous traitance, machines outils, produits de finitions, miroiterie, quincaillerie, emballage, transport, · Veille technologique : salons, visite fournisseurs, presse spécialisée, · Logistique - coordination des approvisionnements avec le site Tunisien, · Gestion des stoc

1999-2002 WIRQUIN PLASTIQUES (44) Plasturgie, 300 personnes, CA 33 M€. Acheteur (4.5M€) : Produits finis, emballage, matière première, · Sourcing, évaluation des fournisseurs avec le service qualité (France - Etranger), · Mise en place de contrat cadre par famille d'achats, · Rationalisation, sécurisation de différentes familles de produits.

1996 -1999 MECALIX Contrôle et Mesure (91) Automobile, 44 personnes, CA 10M€. Acheteur (3M€) : mécanique, électrique, pneumatique, frais généraux, · Recherche, sélection, évaluation des fournisseurs (France - Europe), · Optimisation qualité, délais, coûts (-10 %), · Mise en place de contrat cadre par famille d'achats, · Gestion des stocks, réapprovisionnement, inventaire, interface avec la production.

1993-1995 SA DE CANCAVE (44) société de négoce en vins et spiritueux, 7 personnes, · Mission commerciale au Brésil (détachement 6 mois) - Implantation d'une société · Administration des achats et ventes, suivi de commande, · Encadrement d'une équipe de commerciaux, · Gestion des stocks, logistique, transport routier et maritime, formalités douanières.

### Langues

---

- Portugais : bilingue -Espagnol : courant -Anglais : lu, parlé, écrit parlé: scolaire / écrit: notions

### Atouts et compétences

---

Informatique : maîtrise des logiciels WORD, EXCEL (Analyse base de données), logiciel achats : ARGOS, AS 400 et HA+ (Expert)

## **Centres d'intérêts**

---

- Fitness, rando VTT, roller.