NEGOCIATEUR / GESTIONNAIRE IMMOBILIER

Né(e) en 1972 · 33510 ANDERNOS · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1002240920

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Immobilier

Formations

1993
niveau deug de droit (faculté de bordeaux) + bac b (lycée nord bassin andernos)

Expériences professionnelles

Chef / Cheffe de garage

• responsable de la sarl garage du mauret (station, boutique, garage) gestion administrative et commerciale * comptabilité, facturation, inventaires et gestion de stocks. * mise en place de stratégie de développement du chiffre d'affaire. * négociations commerciales avec les fournisseurs. * conseiller clientèle en accessoires automobiles. management organisation des tâches et du temps de travail de 3 employés.

Agent commercial / Agente commerciale en immobilier

• agent commercial négociateur immobilier, agence des colonies création du portefeuille clients prospection (phoning, porte à porte, internet, mailing…), publicités. estimations d'immeubles, rédaction des mandats. etude des besoins, conseil client, organisation des visites, négociation, finalisation des transactions. etudes de projets immobiliers en collaboration avec les collectivités locales et partenaires financiers

Chargé / Chargée de gestion locative en immobilier

• gestionnaire de patrimoine immobilier, société domofrance gestion d'un patrimoine immobilier de 260 logements. commercialisation des logements, constitution de dossiers, états des lieux informatisés, traitement des réclamations clients. recouvrement de créances, engagement de procédures judiciaires, règlement de sinistres. travail en collaboration avec les partenaires sociaux et mairies. maintenance du parc immobilier, commandes de travaux, études de projets. organisation du temps de travail des gardiens et du secrétariat. formations internes états des lieux, réparations locatives, techniques commerciales, techniques du bâtiment, management, gestion des situations conflictuelles

Agent commercial / Agente commerciale en immobilier

• agent commercial négociateur immobilier. agence des colonies mêmes fonctions qu'en et

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Courant)

Compétences

Successivement responsable d'une Société, gestionnaire d'un patrimoine immobilier et agent commercial en transactions immobilières, j'ai développé des compétences juridiques, de gestion et de management. Acteur de terrain et homme de contact, j'ai expérimenté divers comportements et situations me permettant de m'adapter et d'élargir le tissu relationnel. Les initiatives et les objectifs me sont familiers ; en outre, l'informatique a accompagné toute mon évolution (Lotus, Ikos, environnement windows, environnement Sopra)

Loisirs

Voyages, plongée

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.