

Né le 19/11/1969

**38960 St Etienne De Crossey**

**Plus de 10 ans d'expérience**

**Réf : 1004061144**

## Charge d'affaires tce

### Objectifs

M'orienter sur des responsabilités m'amenant à agir sur l'étranger de façon ponctuelles ou plus régulières.

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

### Formations

#### 3800 :

bts action commerciale (. cours pascal.38000 grenoble).

#### 2017 :

formation anglais toefl (3 mois)

#### 2017 :

formation montage d'opérations immobilières

#### 2016 :

formation intermédiaire financier.

#### 2016 :

formation sps

### Expériences professionnelles

#### 2016 - 2001 :

Chargé / Chargée d'opérations logement social

directeur du développement logelis élaboration d'une stratégie de développement secteur et marchés. prospection et négociation en appels d'offres des grands comptes. (collectivités, bailleurs sociaux) ainsi que des investisseurs. encadrement de chantiers en allemagne. relation investisseurs afrique montage des opérations de promotion immobilières en neuf et en rénovation. gestion des relations transverses usine, be, chantier (28 collaborateurs) ca personnel en cours de signature 13 me

#### 2015 - 2016 :

Chargé / Chargée d'affaires de la construction

directeur des activités de construction js constructions (groupe cis promotion savoie procivis) vice président lca ffb savoie (union professionnelle) membre de la commission des partenaires lca ffb auvergne rhône alpes. gestion du centre de profit (9 collaborateurs) gestion des dossiers en litiges (do, pa, sav) élaboration d'une stratégie de développement secteur et produits. prospection et négociation en appels d'offres des grands comptes et des collectivités. référencement des fournisseurs et sous traitants, négociation des accords cadres, gestion des achats. validation des contrats cmi et de promotion immobilière. élaboration et mise en place de nouvelles procédures. ca personnel 1,8m

## **2009 - 2015 :**

### **Marchand / Marchande de bois**

directeur des ventes ecobois/ multimix. fabriquant et constructeur en ossature bois pour du collectif, tertiaire maisons individuelles sur la suisse et la roumanie. gestion des appels d'offres et prospection de nouveaux clients. coordination des projets sur la roumanie, france, et suisse romande. développement réseau prescripteurs (architectes, mo...) management transverse des différents services (commercial, production, travaux, rh). gestion des aspects q.c.d

## **2006 - 2009 :**

### **Assistant / Assistante de programmes immobiliers**

directeur d'agence en maîtrise d'œuvre adm développement commercial, stratégie, marketing. construction et rénovation de logements collectifs, maisons individuelles, erp. missions en opc, réception des ouvrages, gestion des litiges. mise en place de constructions en ossature bois.

## **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Atouts et compétences**

---

Compétences :

Développement commercial

Encadrement services transverses (BE, commercial, industrie)

Chargé d'affaires TCE

Conduite de travaux TCE, gestion d'équipes, gestion de centre de profits,

Maitrise de l'environnement immobilier, du financement et du bâtiment.

Intervention neuf et rénovation en individuelle, collectif, locaux commerciaux

Excellent relationnel, rigoureux, sens du respect des objectifs.

## **Centres d'intérêts**

---

SKI, Penchak silat et Krav maga), Rugby, (joueur, membre du bureau du SOV, Féd 3), lecture.