

Né en 1979
92370 Chaville
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 1004070923

Responsable d'agence / responsable service travaux

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bretagne, dans le Bâtiment.

Formations

03/2002 :

formation gestion de production des industries du bâtiment "gpib" organisé par l'iut rennes sur chantiers bouygues bâtiment en idf + bts génie civil, option bâtiment. let dupuy de lôme (brest, 29)

Expériences professionnelles

/ à ce jour :

Responsable d'agence commerciale

depuis sté laho, division tec (bobigny, 93) responsable d'agence (encadrement de 30 personnes) développement et suivi de la clientèle. établissement et suivi des budgets annuels de l'agence. mise et place et suivi des plans d'action de progrès de l'agence. gestion du personnel. gestion financière et technique du parc matériel. contrôle des facturations client

/ à ce jour :

Secrétaire technique de la construction

de sté laho, division tec (bobigny, 93) responsable du service travaux (encadrement de 15 personnes) mise en place et formalisation des procédures du service, établissement des axes de progrès. développement et suivi de la clientèle. suivi technique du parc matériel, gestion et planification des contrôles réglementaires. planification et suivi des interventions sur chantier. gestion des prestataires extérieurs. gestion des facturations client.

/ à ce jour :

Responsable de clientèle immobilier locatif

de sté laho, réseau généraliste (evreux, 27) responsable d'agence (structure de 5 personnes) développement et suivi de la clientèle. établissement des budgets annuels de l'agence. mise et place et suivi des plans d'action de progrès de l'agence. gestion du personnel. gestion financière et technique du parc matériel. contrôle des facturations client. de sté laho, réseau généraliste (morangis, 91) responsable de location (structure de 8 personnes) établissement et suivi des devis client. suivi de la maintenance du parc matériel, planification des contrôles réglementaires. gestion des plannings de livraison. gestion des approvisionnements et des linéaires. négoce. gestion de la facturation client. lecture et analyse du reporting. collaboration la recherche d'axes de développement et l'établissement du budget annuel.

/ à ce jour :

Agent technico-commercial / Agente technico-commerciale en location de véhicules

de sté laho, réseau généraliste (bagny, 92) attaché technico commercial, en formation aux métiers de l'entreprise (structure de 12 personnes) établissement et suivi des devis client. remplacements aux différents postes de l'agence (dispatcheur achats, vendeur comptoir, responsable location, responsable d'agence) remplacement du responsable d'atelier et sav durant 6 mois. établissement du plan de formation des futurs responsables de location. collaboration l'établissement du budget annuel de l'agence. lecture et analyse du

reporting mensuel

/ à ce jour :

Chef / Cheffe de secteur travaux publics

de sté sethy, filiale eurovia (elancourt, 78) chef de chantier, travaux d'aménagement de voies navigables suivi des directives techniques de l'ingénieur travaux. gestion des intérimaires, prestataires, approvisionnements en matière et moyens matériels.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Générales : Encadrement d'une équipe opérationnelle, gestion d'un parc matériel, établissement d'un Budget Annuel prévisionnel, suivi et et mise en place de Plans de Progrès.

Informatique: Maîtrise des outils bureautiques tels que LOTUS, REGIE, WORD, EXCEL, POWER POINT.

Centres d'intérêts

Voile, sports nautiques.