

Né le 13/08/1978

91280 Saint Pierre Du Perray

5 à 10 ans d'expérience

Réf : 1005191040

Poseur de cuisine

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

2006 :

diverses formations bancaires et niveau bts banque ; bts assistant de gestion pme pmi l'iffa d'evry. + 1ère année bts force de vente en alternance l'école nationale de commerce de paris. permis b

Expériences professionnelles

/ à ce jour :

Rédacteur / Rédactrice crédits bancaires

de ce jour congé parental d'éducation banque populaire rives de paris () rédacteur analyste crédit immobilier analyse de dossier de crédit provenant de courtiers, prise de décision en fonction de ma délégation de crédit (450 000 € de signature), mise en place et négociation des conditions particulières de financement dans différents cadres d'investissements (résidences principale et secondaire, investissements locatifs, rachats de soulté, etc.) suivi administratif des dossiers la signature notaire, suivi commercial du partenariat avec les différents courtiers (mise jour et rappel des conditions de financements, suivi qualité des dossiers proposés, formation des partenaires sur nos produits et méthodes).

/ à ce jour :

Chargé / Chargée de clientèle professionnelle de banque

banque populaire rives de paris () conseiller de clientèle de professionnels gestion et développement d'un portefeuille d'entreprises individuelles, artisans, commerçants et pme pmi, conseil et optimisation du développement de celles ci, mise en place des financements d'investissements et des créations d'entreprises. gestion du risque clients et orientation du poste clients de nos entreprises. suivi de l'activité commerciale, mise en place d'action commerciale avec reporting hebdomadaire, analyse économique et financière du secteur d'activité de notre client pour prise de décision. prospection physique de nouveaux clients.

/ à ce jour :

Responsable marché bancaire particuliers

banque populaire rives de paris () conseiller de clientèle de particuliers gestion d'un portefeuille de 650 clients composé pour moitié de chefs d'entreprise et d'entrepreneurs individuels avec pour missions l'équipement du portefeuille, la gestion du risque et l'optimisation patrimoniale. mise en place de différents financements allant du prêt consommation prêt in fine. gestion, suivi et animation sein de l'agence d'un segment de produits avec mise en place d'opérations commerciales (épargne monétaire en , prêts aux particuliers en et prévoyance en) avec suivi des objectifs fixés, remontée hebdomadaire des résultats et formation des équipes sur le produit suivi.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Pack Office Microsoft, WORD PRO PAD sous Lotus, Sphinx, Simul + et de nombreux logiciels bancaires. Bonne connaissance de Windows 98, XP et Vista

Centres d'intérêts

Pratique le squash, le flipper, le jorkyball