TECHNICO COMMERCIAL / RESPONSABLE D'AGENCE

Né(e) en 1972 · 19600 Noailles · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1006281020

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

1994
baccalauréat g3 techniques commerciales lycée auguste renoir limoges + dut techniques de commercialisation iut techniques de commercialisation limoges création d'une junior entreprise + etudiant en licence d'administration publique faculté de droit limoges

Expériences professionnelles

Planneur / Planneuse junior
création d'une junior entreprise cqfd (ce que je ferai demain) limoges réalisation d'un salon (expo'sup) consacré l'information des lycéens sur les différentes études et formation post baccalauréat missions • rechercher des partenaires financiers • appels d'offre auprès des entreprises spécialisées dans l'installation de stand • prospecter niveau national et informer les exposants potentiels • négocier et convaincre de l'intérêt du salon • réaliser le plan média de la campagne publicitaire • tenir la comptabilité • relancer les impayés pour boucler le budget bilan 54 écoles ou formations présentes sur le salon visiteurs sur les 2 jours de la manifestation (11 et 12).

Magasinier / Magasinière en négoce des matériaux de construction
point p / comptoir des materiaux malemort (négoce de matériaux) technico commercial sur le 19 et le 24. missions • suivi, conseil et développement de la clientèle d'artisans et petits revendeurs • relationnel clientèle • métrage, chiffrage et suivi des chantiers bilan sur un secteur reconquérir du fait du départ de l'ex représentant chez un concurrent sur la même zone géographique, le ca reste stable

Assistant / Assistante de clientèle de banque
caisse d'epargne brive la gaillarde (banque) guichetier commercial. missions • accueil de la clientèle • gestion des opérations bancaires courantes • vente de produits bancaire • tenue des plannings des conseillers financiers • tenue du standard téléphonique bilan développement de mes capacités d'analyse et de rigueur.

Appareilleur-gazier / Appareilleuse-gazière
gpgaz limoges (vente de contrat de gaz en citerne) commercial, chargé du développement de la marque vitogaz sur le 19 et le 46. missions • vente et conseil (b b et b c) • développement sur secteur non représenté par la marque • prospection prescripteurs (chauffagistes, grossistes, aviculteurs, agriculteurs) • suivi commercial et marketing des grossistes • relationnel prescripteurs bilan création d'un fichier de prescripteurs.

Vendeur / Vendeuse en chauffage-ventilation-isolation
ce jour somutec &#; brive la gaillarde (vente et installations de chauffage, enr, photovoltaïque) responsable commercial, chargé de la promotion et du développement de l'entreprise sur le limousin et les départements limitrophes (19, 23, 24, 46, 87). missions • vente et conseil (particuliers, professionnels) • prospection prescripteurs (architectes, constructeurs, maitres d'oeuvre) • métrage et chiffrage des projets (bilan thermique, calcul de puissance, …) • encadrement et animation du personnel de chantier • négociation avec les fournisseurs, achats (fabricants ou revendeurs) • gestion des commandes et des approvisionnements • réception des chantiers • suivi et mise jour des tableaux de bord / chantier • gestion des litiges (chantiers ou fournisseurs) • prospection nouveaux produits • gestion des dossiers clients (dossiers d'aides, …) • réalisation de foires et salons bilan ca triplé en 5 ans. ca ± 700 000€, ca ± 2 117 000€.

Langues

Français (Langue maternelle)

Compétences

Maitrise du Pack Office, WORD, EXCEL
Internet

Permis

Permis A, B

Loisirs

Tennis en club
Moto
Bricolage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.