Technico commercial

Né(e) en 1983 · 35131 PONT-PEAN · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 1011161442

Objectif

Suite à une première expérience de 3 ans en tant que chargé d'affaires, j'envisage de relever un nouveau challenge professionnel dans le domaine commercial et toujours dans le secteur d'activité des travaux publics.
Ces années de chargé d'affaires, m'ont donné le goût du contact client, la volonté de conquête et l'envie de relever les challenges que constituent les ventes.

Ma recherche

Contrat recherché : CDI

Zone : Bretagne

Mobilité : sur les régions voisines

Rémunération : A étudier

Secteur : Bâtiment second oeuvre

Expériences professionnelles

2010 - 2010 — Ingénieur commercial / Ingénieure commerciale BTP

depuis chargé d'affaires / technico commercial aximum (groupe bouygues), rennes (travail en home office) missions prospecter, négocier et commercialiser des produits techniques pour le secteur des travaux publics routiers. responsable de 14 départements. analyse les besoins des clients, proposition des solutions adéquates réalise et négocie les contrats entretien du relationnel et des liens avec la clientèle recherche de nouveaux prospects

2007 - 2007 — Chef d'équipe carreleur / Cheffe d'équipe carreleuse

chef d'équipe gsf celtus, rennes encadrement et coordination d'une équipe de 10 personnes entretien des relations commerciales avec les clients gestion et suivi des travaux sur plusieurs sites

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant)

Compétences

Technique, commerciale, management

Permis

Permis B

Loisirs

Loisirs : Football en compétition depuis 20 ans, Tennis, Badminton, Course à pied
Activités : Membre de commission communication et sponsoring de l'USPP, aide à la création et réalisation de divers évènements sur ma commune

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.