

Né le 13/01/1985  
**49610 Mûrs-erigné**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1012201223**



## Technico-commercial bâtiment

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

#### 11/2007 :

() formation vendeur conseil en produits de l'habitat par le biais d'un contrat de professionnalisation en alternance + () bac professionnel étude de prix organisation et gestion de travaux + () bep construction et topographie + () brevet des collèges permis b

### Expériences professionnelles

---

#### / à ce jour :

Chargé / Chargée d'affaires de la construction

· chargé d'affaires dans une entreprise du bâtiment saint barthélemy d'anjou (objectifs développer l'activité gros oeuvre, contact fournisseurs, suivis de chantier, démarches commerciales...) cdd 3 mois

#### / à ce jour :

Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)

· technico commercial agence spécialisé gros oeuvre point p angers secteur gros oeuvre (dont 2 mois de formation plancher centre régional point p de géneston)

#### / à ce jour :

Magasinier / Magasinière en pièces aéronautiques

· vendeur conseil en salon haut de gamme magasin tousalon de cholet, concessionnaire stressless

### Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

### Atouts et compétences

---

#### COMMERCIALES :

Analyser , Conseiller, Négocier, Conclure une vente, Suivis de commandes, Aisance relationnelle

#### TECHNIQUES :

Maîtrise de la construction, Lire/Dessiner un plan, Calculer un métré, Maitrise des Planchers, Suivis de chantier

#### AUTRES :

Connaissances informatiques des logiciels :

Word, Excel

**Centres d'intérêts**

---

Football, tennis, cinéma, musiques, architectures, décorations