Technico-commercial bâtiment

Né(e) en 1985 · 49610 Mûrs-Erigné · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1012201223

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

11/2007
() formation vendeur conseil en produits de l'habitat par le biais d'un contrat de professionnalisation en alternance + () bac professionnel etude de prix organisation et gestion de travaux + () bep construction et topographie + () brevet des collèges permis b

Expériences professionnelles

Magasinier / Magasinière en pièces aéronautiques
· vendeur conseil en salon haut de gamme magasin tousalon de cholet, concessionnaire stressless
Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)
· technico commercial agence spécialisé gros oeuvre point p angers secteur gros oeuvre (dont 2 mois de formation plancher centre régional point p de génèston)
Chargé / Chargée d'affaires de la construction
· chargé d'affaires dans une entreprise du bâtiment saint barthélémy d'anjou (objectifs développer l'activité gros oeuvre, contact fournisseurs, suivis de chantier, démarches commerciales…) cdd 3 mois

Langues

Français (Langue maternelle)

Compétences

COMMERCIALES :
Analyser , Conseiller, Négocier, Conclure une vente, Suivis de commandes, Aisance relationnelle

TECHNIQUES :
Maîtrise de la construction, Lire/Dessiner un plan, Calculer un métré, Maitrise des Planchers, Suivis de chantier

AUTRES :
Connaissances informatiques des logiciels :
Word, Excel

Loisirs

Football, tennis, cinéma, musiques, architectures, décorations

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.