

Né le 13/01/1985  
**49610 Mûrs-erigné**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1012201223**



## Technico-commercial bâtiment

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

(Novembre 2007) Formation vendeur conseil en produits de l'habitat par le biais d'un contrat de professionnalisation en alternance + (Juin 2005) Bac Professionnel Etude de Prix Organisation et gestion de travaux + (Juin 2003) BEP Construction et Topographie + (Juin 2001) Brevet des collèges Permis B

### Expériences professionnelles

---

- Chargé d'affaires dans une entreprise du bâtiment à Saint Barthélémy d'Anjou (objectifs : développer l'activité gros-oeuvre, contact fournisseurs, suivis de chantier, démarches commerciales...) CDD 3 mois Octobre 2010-Décembre 2010
- Technico-commercial agence spécialisé Gros-OEuvre à POINT P Angers secteur : Gros oeuvre (dont 2 mois de formation plancher au centre régional Point p de Généston) Mars 2008-Juillet 2010
- Vendeur Conseil en salon haut de gamme au magasin TOUSALON de Cholet, concessionnaire STRESSLESS Novembre 2006-Décembre 2007
- Assistant- Commercial chez Rénov'Ouest Habitat à Cholet. Septembre 2006-Novembre 2006 · Technico-commercial pour CPH (protection de l'habitat contre les insectes xylophages) aux Ponts de Cé. Décembre 2005-Février 2006
- Dessinateur-Mètreur au bureau d'étude Loire Service Rénovation à Angers. Août 2005-Novembre 2005

### Atouts et compétences

---

#### COMMERCIALES :

Analyser , Conseiller, Négocier, Conclure une vente, Suivis de commandes, Aisance relationnelle

#### TECHNIQUES :

Maîtrise de la construction, Lire/Dessiner un plan, Calculer un métré, Maitrise des Planchers, Suivis de chantier

#### AUTRES :

Connaissances informatiques des logiciels :

Word, Excel  
(Expert)

### Centres d'intérêts

---

- Football, tennis, cinéma, musiques, architectures, décorations