CADRE COMMERCIAL

Né(e) en 1975 · 59290 Wasquehal · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1101031254

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

1998
diplôme de force de vente, école supérieure de vente ipra, roubaix, france

Expériences professionnelles

03/2011 - 03/2011 — Chargé / Chargée d'affaires BTP en génie climatique et énergétique

missenard quint b, france, (génie climatique et efficacité énergétique) technico commercial exploitation / maintenance puis chargé de clientèle efficacité énergétique nord pas de calais ðw proposer des solutions d'optimisations énergétiques (chauffage ventilation climatisation énergies renouvelables…) et d'économies d'énergies auprès des maîtres d'ouvrages publics ou privés ðw prospecter auprès des clients donneurs d'ordres, institutionnels, architectes, industries, tertiaires, promoteurs... ðw mise en place des partenariats, des veilles technologiques et concurrentielles ðw répondre aux appels d'offres (hospitaliers tertiaires logistiques logements…) ðw négociation des contrats d'exploitation maintenance (p1 p2 p3) ðw gestion des litiges…

04/2008 - 04/2010 — Responsable construction

snc lavalin s.a.s., lille, france (ingénierie de construction) responsable développement, grande région nord développer l'image du groupe auprès des maîtres d'ouvrages publics ou privés prospecter auprès des clients donneurs d'ordres promouvoir en interne des projets auprès des chefs de projet répondre aux appels d'offres (hospitaliers tertiaires logistiques logements…) suivi de projets amo (crittm2a) suivi de projets monuments classés (sous préfecture de valenciennes)

03/2005 - 12/2007 — Conseiller commercial / Conseillère commerciale en équipement de l'habitat auprès des particuliers

sitex, france (métallerie & fermetures temporaires pour le btp) responsable de secteur, région nord pas de calais et somme, france prospection (chantiers, bailleurs sociaux, promoteurs…) négociation de prix et services suivi des poses et déposes gestion des contentieux suivi des bailleurs sociaux privés et publics mise en place des marchés négociation des accords cadres

01/2003 - 12/2004 — Vendeur / Vendeuse en menuiserie

snickers, france (vêtements de travail pour le btp) responsable de secteur, région nord pas de calais et somme, france création et mise en place de structures logistiques prospection (entreprises de seconds oeuvres…) négociation de prix suivi des commandes et livraisons gestion des litiges mise en place des revendeurs négociation des contrats et accords

1998 - 2002

reprox 3, france (reprographie) commercial, région nord pas de calais prospection négociation des contrats négociation des prestations d'entretien suivi de facturation gestion des contentieux

Langues

Français (Langue maternelle)

Compétences

MS Office, Photoshop, Photo filtre

Loisirs

-•7 V 6€
-”& FÖ–çFöà
-•6¶•
-•&öÆÆW'0

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.