

Né en 1975
59290 Wasquehal
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1101031254

Cadre commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

1998 :

diplôme de force de vente, école supérieure de vente ipra, roubaix, france

Expériences professionnelles

03/2011 :

Chargé / Chargée d'affaires BTP en génie climatique et énergétique

missenard quint b, france, (génie climatique et efficacité énergétique) technico commercial exploitation / maintenance puis chargé de clientèle efficacité énergétique nord pas de calais ☐ proposer des solutions d'optimisations énergétiques (chauffage ventilation climatisation énergies renouvelables...) et d'économies d'énergies auprès des maîtres d'ouvrages publics ou privés ☐ prospector auprès des clients donneurs d'ordres, institutionnels, architectes, industries, tertiaires, promoteurs... ☐ mise en place des partenariats, des veilles technologiques et concurrentielles ☐ répondre aux appels d'offres (hospitaliers tertiaires logistiques logements...) ☐ négociation des contrats d'exploitation maintenance (p1 p2 p3) ☐ gestion des litiges...

04/2008 - 04/2010 :

Responsable construction

snc lavalin s.a.s., lille, france (ingénierie de construction) responsable développement, grande région nord développer l'image du groupe auprès des maîtres d'ouvrages publics ou privés prospecter auprès des clients donneurs d'ordres promouvoir en interne des projets auprès des chefs de projet répondre aux appels d'offres (hospitaliers tertiaires logistiques logements...) suivi de projets amo (crittm2a) suivi de projets monuments classés (sous préfecture de valenciennes)

03/2005 - 12/2007 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en équipement de l'habitat auprès des particuliers

sitec, france (métallerie & fermetures temporaires pour le btp) responsable de secteur, région nord pas de calais et somme, france prospection (chantiers, bailleurs sociaux, promoteurs...) négociation de prix et services suivi des poses et déposes gestion des contentieux suivi des bailleurs sociaux privés et publics mise en place des marchés négociation des accords cadres

01/2003 - 12/2004 :

Vendeur / Vendeuse en menuiserie

snickers, france (vêtements de travail pour le btp) responsable de secteur, région nord pas de calais et somme, france création et mise en place de structures logistiques prospection (entreprises de seconds oeuvres...) négociation de prix suivi des commandes et livraisons gestion des litiges mise en place des revendeurs négociation des contrats et accords

1998 - 2002 :

reprox 3, france (reprographie) commercial, région nord pas de calais prospection négociation des contrats négociation des prestations d'entretien suivi de facturation gestion des contentieux

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

MS Office, Photoshop, Photo filtre

Centres d'intérêts

- Squash
- Badminton
- Ski
- Rollers