

Né le 12/06/1983
75003 Paris
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 1101051251



Responsable commercial btp (second-oeuvre)

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Expériences professionnelles

/ à ce jour :

Chargé / Chargée d'affaires de la construction

responsable commercial, societe aditec, lorient (56), jan 7 dec anticiper et gérer les flux de produits dans le domaine de la facade, carrelage et du gros oeuvre (weber et broutin prb, parexlanko, sika,, protektor, profimo, tesa, barbier, taliaplast) afin de répondre la demande des clients. encadrer et former une équipe de deux personnes. fidéliser, suivre et développer l'activité commerciale, en prospectant auprès des différents intervenants du bâtiment, tels que les architectes, constructeurs de mi, entreprises de gros oeuvre et artisans. gérer la partie facturation. assurer les tournées en binôme avec l'industriel et assurer la promotion de l'isolation par l'extérieur auprès des façadiers et des peintres en bâtiment.

/ à ce jour :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en vérandas auprès des particuliers

technico commercial, societe aditec, vannes (56), 7 oct jan promouvoir et vendre les produits et solutions, dédiés la construction et la rénovation, de la partie façade, auprès des professionnels. développer le portefeuille client sur le secteur lorientais afin de pouvoir s'y installer. mise en oeuvre d'un plan d'action commercial. assister et participer suivi de chantier. apporter des solutions techniques aux professionnels du bâtiment.

/ à ce jour :

Négociateur foncier / Négociatrice foncière

négociateur immobilier, sa agence immo gauter, auray (56), jan sept application des méthodes apprises chez century 21, pour relancer le service transaction. gestion et traitement des recherches clients la signature chez le notaire. rédaction du compromis de vente. prospection terrain et phoning.

/ à ce jour :

Négociateur / Négociatrice immobilier

négociateur immobilier, agence century 21, vannes (56), sept prospecter, trouver et estimer les biens immobiliers disponibles la vente. organiser des visites. assurer le suivi administratif des dossiers (élaboration des mandats et compromis).

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Logiciels Pack Office PC et MAC, Iworks, Divers logiciels Immobiliers (AC3, Trans 21)

Centres d'intérêts

Pratique du Surf et Natation