Responsable Commercial BTP (Second-Oeuvre)

Né(e) en 1983 · 75003 PARIS · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1101051251

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Expériences professionnelles

Négociateur / Négociatrice immobilier

négociateur immobilier, agence century 21, vannes (56), sept prospecter, trouver et estimer les biens immobiliers disponibles la vente. organiser des visites. assurer le suivi administratif des dossiers (élaboration des mandats et compromis).

Négociateur foncier / Négociatrice foncière

négociateur immobilier, sa agence immo gauter, auray (56), jan sept application des méthodes apprises chez century 21, pour relancer le service transaction. gestion et traitement des recherches clients la signature chez le notaire. rédaction du compromis de vente. prospection terrain et phoning.

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en vérandas auprès des particuliers

technico commercial, societe aditec, vannes (56), 7 oct jan promouvoir et vendre les produits et solutions, dédiés la construction et la rénovation, de la partie façade, auprès des professionnels. développer le portefeuille client sur le secteur lorientais afin de pouvoir s'y installer. mise en oeuvre d'un plan d'action commercial. assister et participer suivi de chantier. apporter des solutions techniques aux professionnels du bâtiment.

Chargé / Chargée d'affaires de la construction

responsable commercial, societe aditec, lorient (56), jan 7 dec anticiper et gérer les flux de produits dans le domaine de la facade, carrelage et du gros oeuvre (weber et broutin prb, parexlanko, sika,, protektor, profimo, tesa, barbier, taliaplast) afin de répondre la demande des clients. encadrer et former une équipe de deux personnes. fidéliser, suivre et développer l'activité commerciale, en prospectant auprès des différents intervenants du bâtiment, tels que les architectes, constructeurs de mi, entreprises de gros oeuvre et artisans. gérer la partie facturation. assurer les tournées en binôme avec l'industriel et assurer la promotion de l'isolation par l'extérieur auprès des façadiers et des peintres en bâtiment.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant)

Compétences

Logiciels Pack Office PC et MAC, Iworks, Divers logiciels Immobiliers (AC3,
Trans 21)

Loisirs

Pratique du Surf et Natation

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.