Directeur commercial

Né(e) en 1977 · 39380 MONT SOUS VAUDREY · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1101130026

Objectif

Travailler au sein d'une entreprise qui me permettra d'évoluer et de m'épanouir; sans oublier de pouvoir mettre en application l'ensemble de toutes mes compétences afin d'obtenir des résultats probants.

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1996-06-30 — Faculté des Lettres et Sciences Humaines – Aix en Provence
DEUG – 1ère année – Italien
1996-06-30 — Bac — Lycée Jean Monnet – Vitrolles (13)
Baccalauréat Economique et Social
1994-06-30 — Lycée Jean Monnet – Vitrolles (13)
BEPC

Expériences professionnelles

2023-01-01 - 2025-11-30 — Responsable commercial du groupe

Responsable de l'ensemble de l'aspect commercial du groupe /: communication globale, stratégie commerciale, formation continue, administration des ventes, gestion de plusieurs points de vente (21/25/39/70/88/90), recrutement, création des supports commerciaux et suivi des performances de vente.

2018-02-01 - 2022-12-31 — Co fondateur & Responsable commercial

Co fondateur et co gestion d'une entreprise experte en construction de maisons individuelles traditionnelles et ossatures bois, avec forte implication dans la stratégie de communication et de marketing. Responsable du pôle commercial /: gestion des rendez vous clients, négociation des contrats, suivi des projets et développement du portefeuille client.

2011-12-01 - 2017-12-31 — Créateur et dynamiseur de réseau national de franchises

Création et dynamisation d'un réseau national de franchises et licences de marque en maisons ossatures bois et traditionnelles (secteur Centre/Nord/Est/Région Parisienne). Expertise sur la montée en compétences des agences franchisées /: formation commerciale, accompagnement terrain, stratégie marketing et communication, recrutement, conseil en gestion et pilotage d'entreprise, pilotage du recrutement et soutien opérationnel des équipes de ventes.

2002-01-01 - 2011-12-31 — Professionnel tous secteurs géographiques

1994-07-01 - 2002-01-31 — Divers emplois (CULLIGAN, INTERNITY, POLICE NATIONALE, SERVICE MILITAIRE EN GENDARMERIE NATIONALE, DECATHLON, LA POSTE, QUICK, Boulangerie industrielle, Barman, etc.)

Langues

Anglais (Notions), Espagnol (Notions), Italien (Notions)

Compétences

Maitrise des logiciels bureautiques (Office), CRM, Base de données, des outils marketing et création graphique (CANVA), Réseaux sociaux et communication en ligne / Maitrise des règlements d'urbanisme et des rouages administratifs
Qualité rédactionnelle, Communication, Travail d'équipe et Collaboration, Flexibilité et Capacité à s'adapter

au changement, Prise d'initiatives, Empathie et Ecoute, Mobilité et Adaptabilité, Ouvert d'esprit, Formateur, Transversalité, Satisfaction Clients, Orienté Résultats

Atouts

Suite Microsoft Office, CRM, Bases de données, Canva, Réseaux sociaux & communication en ligne, Réglementation d’urbanisme & procédures administratives, Qualité rédactionnelle, Communication, Travail d’équipe / Collaboration, Flexibilité / Adaptabilité, Prise d’initiative, Empathie / Écoute, Mobilité, Ouverture d’esprit, Formateur / Animator commercial, Transversalité, Satisfaction client / Orientation résultats, Leadership

Permis

Permis B

Loisirs

Immobilier et Architecture, Amélioration de l’habitat, Voyages, Musique, Cinéma, Sports, Guitare, Coaching et stratégies football, Cuisine et œnologie

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.