

**Nicolas T.** - Né le 25/02/1977  
**89560 Courson Les Carrieres**  
**9 ans d'expérience**  
**Réf : 1101130026**

## Responsable commercial

### Objectifs

---

- Travailler au sein d'une entreprise qui me permettra d'évoluer et de m'épanouir; sans oublier de pouvoir mettre en application l'ensemble de toutes mes compétences afin d'obtenir des résultats probants.

### Ma recherche

---

Je recherche un CDI, sur les régions voisines de la région Bourgogne, dans l'Immobilier.

### Formations

---

2ème année Deug/Bac ES/BEPC

### Expériences professionnelles

---

#### 2009

Responsable d'agences commerciales et technico-commercial dans la maison individuelle • Reprise des agences commerciales avec redynamisation des secteurs • Commercialisation des biens immobiliers, montage et suivi de dossiers administratifs, recherche et montage de prêts immobiliers et/ou à la consommation • Recherche foncière pour les Particuliers en vue de leur projet et/ou pour l'entreprise en vue de créer des réserves foncières pour lotissements à but de vente aux Particuliers ou vente en VEFA • Gestion publicitaire et management • Gestion du Personnel

#### 2006

Responsable d'agence commerciale et technico-commercial dans la maison individuelle • Ouverture d'agence avec création de secteur • Commercialisation des biens immobiliers, montage et suivi de dossiers administratifs, recherche et montage de prêts immobiliers et/ou à la consommation • Recherche foncière en vue de la commercialisation aux Particuliers • Gestion publicitaire et management • Gestion du personnel

#### 2005

Responsable d'agence commerciale et technico-commercial dans la maison individuelle • Ouverture d'agence avec création de secteur sur l'Aube (10) • Commercialisation des biens immobiliers • Recherche foncière • Reprise du secteur de l'Avallonnais et redynamisation du secteur avallonnais

#### 2003

Technico-commercial dans la maison individuelle • Commercialisation des biens de la marque, montage et suivi de dossiers administratifs et financiers

#### 2002

VRP dans le traitement de la Plomberie et Porte à Porte en vue de la commercialisation des produits d'une enseigne dans le traitement de l'eau auprès des particuliers

### Langues

---

- Italien (universitaire), Anglais et Espagnol (niveau scolaire) parlé: scolaire / écrit: notions

## Atouts et compétences

---

Par mon expérience, j'ai pu développer un certain savoir-faire comme la vente aux particuliers, une bonne connaissance des règlements d'urbanisme et du domaine du Bâtiment ainsi que les connaissances nécessaires au montage et au suivi des prêts aux particuliers.

De même, des compétences de conseil, d'écoute, d'accueil et de satisfaction de la Clientèle ainsi que des compétences d'analyses, de synthèses, de communication, de travail en équipe, d'organisation et de management qu'exigent le métier de responsable d'agence, me permettent aujourd'hui d'être performant dans mon rôle de "leader" au sein de mes agences commerciales.

Extrêmement motivé, mes capacités d'adaptation et d'intégration à une équipe et ma polyvalence me permettent d'être immédiatement opérationnel. Je peux apporter tout mon sérieux, mon dynamisme et une disponibilité en toutes circonstances. (Expert)

## Permis

---

B

## Centres d'intérêts

---

- Sports, Musique, Lecture, Voyages, Automobiles  
Informatique, Traitement de texte et tableur, Internet