

Né le 25/02/1977  
**39380 Mont Sous Vaudrey**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1101130026**



## Responsable commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bourgogne-Franche-Comté, dans les Services commerciaux.

### Formations

**1997** : Bac +2 à Faculté de Lettres et Sciences Humaines sur Aix En Provence  
Niveau 1ère année DEUG Italien

**1996** : Bac à Lycée Jean MONNET sur Vitrolles  
BACCALAUREAT ECONOMIQUE ET SOCIAL

### Expériences professionnelles

#### 01/2023 - 11/2025 :

Directeur, Développeur et Animateur Commercial/Administrateur des Ventes chez Maisons Batilor sur Besançon  
Responsable de tout l'aspect commercial du Groupe, incluant la communication globale, la stratégie commerciale, la formation continue, l'administration des ventes, la gestion de plusieurs points de vente (21/25/39/70/88/90), le recrutement, la création des supports et la responsabilité des ventes

#### 02/2018 - 12/2022 :

Dirigeant - Fondateur chez Maisons Du Jura sur Mont Sous Vaudrey  
•Co-fondateur et co-gérant d'une entreprise experte en construction de maisons individuelles traditionnelles et ossatures bois, avec une forte implication dans la stratégie de communication et de marketing.  
•Responsable du pôle commercial, incluant la gestion des rdv clients et la négociation des contrats

#### 12/2011 - 12/2017 :

Animateur et Formateur commercial Réseaux (Franchises et Indépendants)/Responsable des ventes secteur succursales et agents commerciaux indépendants chez Ast Groupe/ast Reseaux sur Decines Charpieu  
•Création et dynamisation d'un réseau national de franchises et licences de marque en maisons ossatures bois et traditionnelles (secteur Centre / Nord / Est / Région Parisienne)  
•Expertise sur la montée en compétences des agences franchisées: formation commerciale, accompagnement terrain, stratégie marketing et communication, recrutement  
•Conseil en gestion et pilotage d'entreprise, accompagnement  
•Pilotage sur le recrutement et soutien opérationnel des équipes de ventes

#### 01/2002 - 12/2011 :

Parcours Professionnel en Maisons Individuelles (Responsable commercial),  
\*MAISONS CTVL, FOUSSE CONSTRUCTION  
\*LES COMPAGNONS CONSTRUCTEURS  
\*GROUPE MAISONS FRANCE CONFORT (HEXAOM)  
\*LES COMPAGNONS CONSTRUCTEURS  
\*MAISONS PHENIX (MISA ex-GEOXIA)

**07/1994 - 01/2002 :**

DIVERS EMPLOIS chez Culligan, Internity, Police Nationale, Service Militaire En Gendarmerie Nationale (vsl 2 Ans), Decathlon, La Poste, Quick, Boulangerie Industrielle, Barman Etc...

## **Atouts et compétences**

---

Maitrise des logiciels bureautiques (Office), CRM, Base de données, des outils marketing et création graphique (CANVA), Réseaux sociaux et communication en ligne / Maitrise des règlements d'urbanisme et des rouages administratifs

Qualité rédactionnelle, Communication, Travail d'équipe et Collaboration, Flexibilité et Capacité à s'adapter au changement, Prise d'initiatives, Empathie et Ecoute, Mobilité et Adaptabilité, Ouvert d'esprit, Formateur, Transversalité, Satisfaction Clients, Orienté Résultats

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Immobilier et Architecture, Amélioration de l'Habitat, Voyages, Musique, Cinéma, Sports, Jouer de la guitare, Coaching et stratégies (football), Cuisine et Oenologie