Ingénieur commercial et technique

Né(e) en 1988 · 06410 Biot · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 1101131232

Objectif

Intégrer une entreprise pour élaborer des stratégies commerciale, faire des expertises techniques, assurer le suivi d'un ou plusieurs chantier, traiter des thématiques de l'innovation par le développement, de la sécurité dans les activités de l'entreprise, de la qualité dans la production, des aspects environnementaux.

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : PACA

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : A étudier

Secteur : Ingénierie

Formations

2010

/ master 2 pro systèmes territoriaux développement durable et aide la décision (mention bien) + / master 1 de géographie systèmes territoriaux, université de savoie (mention bien) + / licence de géographie option aménagement du territoire (mention ab) + terminale scientifique (mention bien).

Expériences professionnelles

Gestionnaire de parc micro-informatique

[] micromania antibes stagiaire polyvalent accueil, conseil, vente

Architecte de sécurité des systèmes d'information

[aout] schneider electric sophia antipolis opérateur d'archivage archivage et organisations de dossiers sein d'une multinationale apportant une bonne expérience dans le travail en équipe en secteur privé [] richoux sarl irancy ouvrier viticole

Agent / Agente de propreté hospitalière

] hopital public antibes agent d'entretien qualifié agent d'entretien qualifié, gestion d'équipe, organisation des tâches, planning, apportant de bonnes connaissances dans le fonctionnement d'une administration, la gestion des tâches administratives, le relationnel inter services.

Ouvrier / Ouvrière cordiste

[année galerie eureka chambery médiateur scientifique animation, visite d'exposition sein du centre de culture scientifique technique et industrielle de la ville de chambéry. [et] hewlett packard sophia antipolis ouvrier cordiste, travaux en hauteur pour l'entreprise alp' solution nettoyage, réfection embellissement de structure avec évolution sur corde

Ingénieur / Ingénieure de promotion des ventes

[mars] prisme sa saint jean de maurienne ingénieur commercial et technique chargé d'affaire au sein du groupe prisme, société leader mondial des aménagements touristiques et de la sécurité en hauteur. etude et suivi commercial, consultation des appels d'offres publics et privés, montage des dossiers avec solutions budgétaires et techniques. prospection et démarchage de clients potentiels. coordination des travaux, suivis de chantier. intégration des procédés du développement durable dans les projets de l'entreprise, aménagements touristiques divers, via ferrata, parc acrobatique. mise en tourisme de sites naturels. [depuis] moniteur d'escalade initiation, encadrement, perfectionnement en escalade et canyoning

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Italien (Courant)

Compétences

SIG : maîtrise de MapInfo, ArcGIS, Adobe Illustrator.

ð· BUREAUTIQUE : Détenteur du certificat C2i (certificat Internet et Informatique) obtenu au Bourget-du lac ; Maitrise du Pack Office, Open Office, Outlook.

Permis

Permis A, B

Loisirs

Passionné de cinéma, de musique contemporaine, de moto, de sports de montagne : alpinisme, escalade, ski de randonnée. De parachutisme.
Passionné également par l'information sous toutes ses formes : radio, journaux, revues.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.