Technico-Commercial

Né(e) en 1971 · 01480 JASSANS-RIOTTIER · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1101251221

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2005
cycle de management de la force de vente de la cci + diplôme de l'i.f.v. homologué niveau iii par l'éducation nationale (major de promotion) / institut des forces de vente de la c.c.i. + niveau dut de chimie (cours du soir) + bac f6 (chimie) + c.f.p. de carreleur permis b

Expériences professionnelles

Ingénieur / Ingénieure chimiste de production
groupe elf technicien chimiste ( ) responsable d'exploitation ( ) technico commercial ( )
Conseiller commercial / Conseillère commerciale en ravalement de façades auprès des particuliers
weber et broutin technico commercial réseau entreprises et négoces spécialisés prescription bâtiment pmo carrelage et enduits de façade ( )
Conseiller commercial / Conseillère commerciale en ravalement de façades auprès des particuliers
mauer france sas ( ) responsable de secteur (pour la région rhône alpes, bretagne pays de loire basse normandie lorraine) enduits de façades et mortiers secs (mortiers gros oeuvre, produits de mise en oeuvre du carrelage, …) . bureau d'études becet mission de développement commercial de l'activité d'expertises techniques de l'immobilier sur la région lyonnaise (mission de gérance de sarl sur 1 an pour le lancement de l'activité)
Conseiller commercial / Conseillère commerciale en ravalement de façades auprès des particuliers
cantillana sas (depuis) · responsable technico commercial gamme rénovation chaux de wasselonne (mission de développements produits d'une gamme de rénovation élaborée base de chaux, plan de commercialisation, …) · technico commercial (pour la mise en place de la plate forme de l'ensemble des produit de la gamme cantillana sur wasselonne pour l'alsace et la lorraine · technico commercial rhône alpes pour l'ensemble des produits de la gamme (mortiers secs et enduits de façade pour le neuf et la rénovation, peintures, rpe, …) .
Chargé / Chargée de clientèle de courtage
jusqu'à fin mission temporaire de lancement commercial d'une entreprise de courtage en travaux .

Langues

Français (Langue maternelle)

Compétences

-”6öÖÖW&6– Â études de marché, création et gestion d'un portefeuille clients, prises de rendez-vous, prospection, prescription, développement produit, suivi des règlements clients, élaboration et animation de formations internes et externes à l'entreprise, études, devis, assistance technique, gestion et comptabilité, management, coaching, gestion du temps et des priorités, animation d'une équipe commerciale, … .
-”.'F–ÖVçB techniques générales du bâtiment, connaissance du bâti et pathologies des bâtiments - métrage (Loi Carrez), Etats parasitaires du bois et préconisations, Diagnostics Amiante (Certificat de compétence CESI), Diagnostics Plomb (ERAP), Personne Compétente en Radioprotection (APAVE), Loi SRU, … .
-” 77W ance Qualité : formation assurance qualité et auditeur qualité ISO 9002 - expérience de l'audit qualité interne et externe, rédaction de procédures, … .
-”6öÖÐunication : Formation au CIM/CFPJ - Communiquer avec la Presse écrite et audiovisuelle .

Pour l'ensemble des ces postes : pratique de l'outil informatique (excel, word, access, powerpoint, internet, …) .

Loisirs

-”ÖVÖ'&R FR Æ 6ö6ž—N’ FW2 æ6–Vç2 VÎ€ves de la Martinière (ancien administrateur)
-”' icolage : carrelage, mosaïque, … .
-”W‚Õ .—6–FVçB FR Âv 76ö6– F–öâ FR &öÖ÷F–öâ GR Föâ GR 6 ær
-”vöÆ`, squash, piscine .
-• ermis bateau, mer et fluvial

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.