DIRECTEUR COMMERCIAL

Né(e) en 1974 · 75017 PARIS · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1102231203

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

1996
ecole superieure de commerce + classe préparatoire hec + baccalauréat série c

Expériences professionnelles

Employé / Employée de rayon sport
decathlon responsable de departement (brétigny essonne) management d'une équipe de 10 personnes en magasin mercedes benz france chef de produits pieces et accessoires (le chesnay yvelines) développement de + 52 % entre et d'un chiffre d'affaires accessoires de 13 m€

Chef / Cheffe des ventes pièces de rechanges et accessoires de véhicules
jcb france responsable pieces et equipements (sarcelles val d'oise) développement de + 13 % entre et d'un chiffre d'affaires pièces de rechange de 23 m€ management d'une équipe de 6 personnes audit organisationnel du service et mise en place de procédures négociation d'accords cadres avec les grands comptes et pilotage commercial des concessionnaires

Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)
bergerat monnoyeur caterpillar responsable marketing gammes produits (saint denis seine st denis) développement de +35% des commandes de machines compactes entre et (marché +25%) développement de +10% des ventes (+4,5% en parts de marché) de chargeurs entre et (marché 5%) pilotage d'activités de 23 m€ puis 60 m€ de chiffre d'affaires (volume, ca, marges et parts de marché) encadrement d'équipes, 22 personnes, sein de la direction marketing vente gestion des plans marketing, des challenges vendeurs (120 k€ de récompenses) et du support réseau

Chef / Cheffe des ventes pièces de rechanges et accessoires de véhicules
codimatra groupe dubreuil directeur commercial pieces (agen lot et garonne) développement de +10% entre et d'une activité pièces d'occasion de 6 m€ de chiffre d'affaires recrutement, formation, encadrement d'équipes technico commerciales et gestion sociale de l'entreprise proposition d'une feuille de route, pilotage du budget et reporting mensuel auprès du groupe suivi et prospection de clients grands comptes maîtrise d'ouvrage du système d'information pour la partie commerciale

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Courant)

Loisirs

Rugby (fédérale 3), football (division d'honneur), course à pied (semi-marathon) et tennis (classé 30)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.