

Né le 24/11/1967
38530 Pontcharra
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1102281248



Technico commercial

Objectifs

S'inscrire dans le temps dans une entreprise avec une même philosophie de développement du fichier client et du chiffre d'affaire.
Cultiver le client.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

1986 :

cap décoration ()

1983 :

bep de vente ()

Expériences professionnelles

01/2018 :

Vendeur / Vendeuse en articles de sport

technico commercial phm sports développement commercial des secteurs 38 73 74 01 39 71. intervention pour conseils et remplacements de pièces sur machines tracer. vente de peintures de traçages de repères et machines traceurs, démonstration, mise en route. typologie de clients directeur technique en mairie, traceur, président de club, acheteur de communautés de communes.

06/2016 :

Ingénieur / Ingénieure de promotion des ventes

technico commercial portea/agem développement commercial, du secteur des ventes avec toutes les typologies de clients. prospection, études chiffrées, vente d'aménagements d'intérieur. conception et chiffrage de projets. animation d'un réseau d'enseignes visite technique, sav prescription de différents produits auprès d'architectes et d'économistes de la construction.

2007 - 2010 :

Acheteur-costumier / Acheteuse-costumière

acheteur entreprise nc emotions achats d'articles de mode et textile déplacement dans toute la france, prospection, vente auprès des professionnels et particuliers

2004 - 2006 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en piscines auprès des particuliers

attache commercial ste aquilus aep vente auprès des particuliers, piscines prêtes plonger, béton, bois, structure acier, équipement divers. devis, implantation, mise en route des bassins, réglage des matériels facturation, encaissement planification des chantiers, réunion, orchestrer les professionnels intervenants

1997 - 2004 :

commercial emm edition vente auprès des particuliers journal d'annonces de loisirs implantation de sites sur (lyon, grenoble, dijon, st etienne, rennes, clermont ferrand) recrutement, gestion du personnel vente de concessions

/ à ce jour :

Commercial vendeur / Commerciale vendeuse d'espaces publicitaires web

commercial eurl coradin prospection, vente auprès des professionnels , de contrats annuels de prestations de services. commercial sarl decostyl prospection et vente auprès des professionnels des foires et salons nationaux

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Raisonnement technique et Profil de développeur commercial, empathie, très bon taux d'écoute, capacité à conclure, fort relationnel, pugnacité.

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Voyages, reportages sur tous sujets, ski, cuisiner, la géopolitique, l'art.