

Né le 30/08/1969  
**81100 Castres**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1102281400**



## Chargé d'affaire / conseiller commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

### Expériences professionnelles

---

#### 2021 - à ce jour :

commercial particuliers et professionnels chez Clomen  
• Vente au détail de l'environnement UNIVERTURE

#### 2020 - 2021 :

Directeur commercial Responsable bureau d'études chez Prefaconcept  
(vente de kits en corps d'état techniques, Electricité)

Prospection, qualification, conseils, études, chiffrage et vente  
Conception de plans de fabrication et de pose  
• Création et suivi d'un réseau de partenaires

#### 2016 - 2020 :

Relation client, concepteur Chargé d'affaires chez Groupe Sobac  
(gros-oeuvre, isolation extérieure, ravalement) Castres, France  
• Métré et chiffrage des opérations (publics et privés)  
• Conception, réalisation de divers bâtiments TCE  
• Responsable technico-commerciale de la société ISOBAC

#### 2016 :

Commerciale  
TOUT-FAIRE - Grand Matériaux (négociateur matériaux)

• Lancement d'un nouveau " Produit ", étude de marché, mix-marketing, plans marketing et d'actions commerciales, prévisionnel et tableaux de bord

### Logiciels

---

Allplan, Pack Office

### Atouts et compétences

---

Commercial :  
Création / Qualification d'une base de prospects  
Plans d'actions commerciales / Etude de marché  
Gestion suivi et fidélisation d'un portefeuille clients  
Analyse et négociation commerciales

Direction/Administration/Management :  
Création d'entreprise / Gérance  
Gestion administrative / Budgétaire  
Analyse financière / Etudes de marché  
Coordination d'entreprises  
Encadrement de personnel  
Elaboration de plans marketing

Techniques Bâtiment :  
Conception de Plans toutes phases  
Réalisation de métré / Quantitatif  
Relevé d'existant / Récolement  
Etudes en gestion de patrimoine  
Etudes T.C.E.