

44120 Vertou
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1103071243



Directeur regional des ventes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services Commerciaux.

Formations

1989 :

bac c + equivalence maîtrise en gestion d'entreprise et mercatique + formation spécifique en marketing vente
foraction + stage training cadre capfor

Expériences professionnelles

/ à ce jour :

Chef / Cheffe de secteur des ventes

depuis directeur commercial membre du comité de direction fda industrie des produits bétons 49 salariés ca 13 m€ mb 4% vente directe aux réseaux de distribution et aux apporteurs d'affaires (b b) vente directe et prescription des produits aux professionnels (b b) développement de la zone d'activité de 3 10 départements maintien du ca avec une augmentation de mb de 4% recrutement, formation, management des forces de vente et animation des réseaux de distribution création d'outils d'aide la vente, organisation de salons pour soutien la vente aux professionnels lancement d'un nouveau produit hqe (blocs en pierre ponce)

/ à ce jour :

Ingénieur / Ingénieure de projet d'affaires en industrie

innovation en design industriel 100 collaborateurs ca 7m€ mb 6% vente aux professionnels, gsb, négociant, réseaux de distribution français et étrangers développement de la zone d'activité du régional l'international recrutement, formation, management des mandataires et animation des réseaux de vente rédaction du cahier des charges, choix des sous traitants et prescripteurs

/ à ce jour :

Responsable de centre de profit

directeur de centre de profit plakabéton industrie des accessoires pour le bâtiment 60 salariés 5,9 m€ mb 7% vente aux professionnels (promoteurs, négoce matériaux, gsb, btp, architectes, pavillonneurs, ...) gestion complète du centre de profit (commercial, logistique, rh) mise en place du plan d'action commerciale et de la stratégie de marketing. réponses aux appels d'offre européens, suivi des chantiers et du matériel directeur de centre de profit maison mikit pavillonneur 50 salariés 4m€ mb 4% vente aux particuliers. création du service commercial, définition de la stratégie de marketing. recrutement formation et management des vendeurs (40 commerciaux, 20 télés prospectrices). mise place d'une coopérative de finition 2nd oeuvre.

/ à ce jour :

Conseiller / Conseillère de France Travail

directeur régional. cfc (compagnie française des conseils indépendants) conseil en entreprise 110 salariés 3 m€ mb 10% toute entreprise de plus de 10 salariés. recrutement et animation des délégués conseils (10 chefs de groupe, 100 délégués). management de la région ouest, organisation des secteurs et détermination des intervenants.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Création d'un groupe de réflexion sur l'évolution du bâtiment (Environnement, Produits HQE, Construction Création
d'un club amateur de Handball dans le vignoble nantais

Handballeur depuis 1971, meilleur niveau atteint National 1 puis 8 ans en région

Commercialisation de la régie publicitaire du POPB pour le tournoi international de l'équipe de France 1994

Service national effectué de 09/1981 à 09/1985 en Afrique Centrale.