

94210 St Maur

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 1104120956

Direction opérationnelle / directeur des ventes

Objectifs

Direction Opérationnelle à dominante commerciale

Secteurs : Biens d'équipements, services financiers, divers services

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

1991 :

esg paris ()

Expériences professionnelles

2011 - 2011 :

Chargé / Chargée de location d'engins et de matériel de chantier depuis 08 / industry capital (location opérationnelle d'équipements industriels) . mission de conseils pour le développement de l'activité. still (fabricant de chariots élévateurs 160 m€ / 700 pers) directeur b.u. location et occasion . membre du codir. . pilotage et développement de l'activité ca de 24 m€ en . + 50% de marge brute / . . développement du réseau d'agences de location 21 (+ 50% en 2 ans). . conception et pilotage de nouveaux produits occasions reconditionnées marge brute x 3 / .

2007 - 2007 :

Agent technico-commercial / Agente technico-commerciale en location de véhicules fraikin locatrailers (filiale du loueur de véhicules industriels vi 40 m€ / 40 pers) directeur des ventes .ventes de locations opérationnelles avec ou sans services. 290 matériels signés pour un ca de 15 m €.

2006 - 2006 :

Monteur / Monteuse en chambres froides et entrepôts frigorifiques petit forestier (loueur de vi frigorifiques 410 m€/ 2 300 pers) business development manager . responsable du ca grands comptes 60% du ca de 4 m€ en (0 en) . . conception et développement de la marque zephirent (location semi frigorifiques) . . coordination matricielle du réseau commercial (80 personnes).

2003 - 2003 :

Attaché commercial / Attachée commerciale en transport-logistique ge tip (loueur de semi remorques 60 m€/ 70 pers) responsable grands comptes . accroissement du portefeuille 6.6 m€ de ca en (+32% / + 65% /) . . animation du réseau france sur le sales & lease back (20 pers) . . coaching commercial de l'équipe tip italie . . award du meilleur commercial en . chef d'agence . rentabilité en 98 14% (négative en 97) pour un ca de 2.8 m€ (+36%).

1994 - 1994 :

Comptable d'Organisme de Placement Collectif en Valeurs Mobilières - OPCVM

via location (locataire de vi 132 m€ / 640 pers) . + 24% de ca en 3 ans (1.8 m€) location de véhicules industriels pour des pme et grands comptes des services et de l'industrie. ufb locabail (établissement financier devenu bnppleasegroup) . solutions de financements d'équipements professionnels. 15.2 m€ de ca en (50% ca agence).

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Gestion de B.U. :

 Conduite du changement

 Environnement international

 Solutions de services financiers

 Biens d'équipements professionnels

Vente et Marketing:

 Management direct et transversal d'équipes commerciales et d'exploitants

 Coordination de Key Accounts européens

 Conception et pilotage d'une nouvelle offre produit

 Conception et mise en place réseau de distribution

Centres d'intérêts

Treks ; Vins de bourgogne.