Direction Opérationnelle / Directeur Des Ventes

94210 St Maur · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1104120956

Objectif

Direction Opérationnelle à dominante commerciale
Secteurs : Biens d'équipements, services financiers, divers services

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1991
esg paris ()

Expériences professionnelles

2011 - 2011 — Chargé / Chargée de location d'engins et de matériel de chantier

depuis 08 / industry capital (location opérationnelle d'équipements industriels) . mission de conseils pour le développement de l'activité. still (fabricant de chariots elévateurs 160 m€ / 700 pers) directeur b.u. location et occasion . membre du codir. . pilotage et développement de l'activité ca de 24 m€ en . + 50% de marge brute / . . développement du réseau d'agences de location 21 (+ 50% en 2 ans). . conception et pilotage de nouveaux produits occasions reconditionnées marge brute x 3 / .

2007 - 2007 — Agent technico-commercial / Agente technico-commerciale en location de véhicules

fraikin locatrailers (filiale du loueur de véhicules industriels vi 40 m€ / 40 pers) directeur des ventes .ventes de locations opérationnelles avec ou sans services. 290 matériels signés pour un ca de 15 m €.

2006 - 2006 — Monteur / Monteuse en chambres froides et entrepôts frigorifiques

petit forestier (loueur de vi frigorifiques 410 m€ / 2 300 pers) business development manager . responsable du ca grands comptes 60% du ca de 4 m€ en (0 en). . conception et développement de la marque zephirent (location semi frigorifiques). . coordination matricielle du réseau commercial (80 personnes).

2003 - 2003 — Attaché commercial / Attachée commerciale en transport-logistique

ge tip (loueur de semi remorques 60 m€/ 70 pers) responsable grands comptes . accroissement du portefeuille 6.6 m€ de ca en (+32% / + 65% /). . animation du réseau france sur le sales & lease back (20 pers). . coaching commercial de l'équipe tip italie. . award du meilleur commercial en . chef d'agence . rentabilité en 98 14% (négative en 97) pour un ca de 2.8 m€ (+36%).

1994 - 1994 — Comptable d'Organisme de Placement Collectif en Valeurs Mobilières - OPCVM

via location (loueur de vi 132 m€ / 640 pers) . + 24% de ca en 3 ans (1.8 m€) location de véhicules industriels pour des pme et grands comptes des services et de l'industrie. ufb locabail (etablissement financier devenu bnpleasegroup) . solutions de financements d'équipements professionnels. 15.2 m€ de ca en (50% ca agence).

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Courant)

Compétences

Gestion de B.U. :
ðØ Conduite du changement
ðØ Environnement international
ðØ Solutions de services financiers

ðØ Biens d'équipements professionnels

Vente et Marketing:
ðØ Management direct et transversal d'équipes commerciales et d'exploitants
ðØ Coordination de Key Accounts européens
ðØ Conception et pilotage d'une nouvelle offre produit
ðØ Conception et mise en place réseau de distribution

Loisirs

Treks ; Vins de bourgogne.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.