

94210 St Maur
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1104120956

Direction opérationnelle / directeur des ventes

Objectifs

Direction Opérationnelle à dominante commerciale
Secteurs : Biens d'équipements, services financiers, divers services

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

1991 :
esg paris ()

Expériences professionnelles

2011 :
Chargé / Chargée de location d'engins et de matériel de chantier
depuis 08 / industry capital (location opérationnelle d'équipements industriels) . mission de conseils pour le développement de l'activité. still (fabricant de chariots élévateurs 160 m€ / 700 pers) directeur b.u. location et occasion . membre du codir. . pilotage et développement de l'activité ca de 24 m€ en . + 50% de marge brute / .
. développement du réseau d'agences de location 21 (+ 50% en 2 ans). . conception et pilotage de nouveaux produits occasions reconditionnées marge brute x 3 / .

2007 :
Agent technico-commercial / Agente technico-commerciale en location de véhicules
fraikin locatrailers (filiale du loueur de véhicules industriels vi 40 m€ / 40 pers) directeur des ventes .ventes de locations opérationnelles avec ou sans services. 290 matériels signés pour un ca de 15 m €.

2006 :
Monteur / Monteuse en chambres froides et entrepôts frigorifiques
petit forestier (loueur de vi frigorifiques 410 m€ / 2 300 pers) business development manager . responsable du ca grands comptes 60% du ca de 4 m€ en (0 en) . . conception et développement de la marque zephirent (location semi frigorifiques). . coordination matricielle du réseau commercial (80 personnes).

2003 :
Attaché commercial / Attachée commerciale en transport-logistique
ge tip (loueur de semi remorques 60 m€/ 70 pers) responsable grands comptes . accroissement du portefeuille 6.6 m€ de ca en (+32% / + 65% /). . animation du réseau france sur le sales & lease back (20 pers). . coaching commercial de l'équipe tip italie. . award du meilleur commercial en . chef d'agence . rentabilité en 98 14% (négative en 97) pour un ca de 2.8 m€ (+36%).

1994 :
Comptable d'Organisme de Placement Collectif en Valeurs Mobilières - OPCVM

via location (loueur de vi 132 m€ / 640 pers) . + 24% de ca en 3 ans (1.8 m€) location de véhicules industriels pour des pme et grands comptes des services et de l'industrie. ufb locabail (etablissement financier devenu bnpleasegroup) . solutions de financements d'équipements professionnels. 15.2 m€ de ca en (50% ca agence).

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Gestion de B.U. :

-  Conduite du changement
-  Environnement international
-  Solutions de services financiers
-  Biens d'équipements professionnels

Vente et Marketing:

-  Management direct et transversal d'équipes commerciales et d'exploitants
-  Coordination de Key Accounts européens
-  Conception et pilotage d'une nouvelle offre produit
-  Conception et mise en place réseau de distribution

Centres d'intérêts

Treks ; Vins de bourgogne.