

**94210 St Maur**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1104120956**

## **Direction opérationnelle / directeur des ventes**

### **Objectifs**

---

Direction Opérationnelle à dominante commerciale  
Secteurs : Biens d'équipements, services financiers, divers services

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### **Formations**

---

**1991 :**  
esg paris ()

### **Expériences professionnelles**

---

**2011 - 2011 :**

Chargé / Chargée de location d'engins et de matériel de chantier  
depuis 08 / industry capital (location opérationnelle d'équipements industriels) . mission de conseils pour le développement de l'activité. still (fabricant de chariots élévateurs 160 m€ / 700 pers) directeur b.u. location et occasion . membre du codir. . pilotage et développement de l'activité ca de 24 m€ en . + 50% de marge brute / .  
. développement du réseau d'agences de location 21 (+ 50% en 2 ans). . conception et pilotage de nouveaux produits occasions reconditionnées marge brute x 3 / .

**2007 - 2007 :**

Agent technico-commercial / Agente technico-commerciale en location de véhicules  
fraikin locatrailers (filiale du loueur de véhicules industriels vi 40 m€ / 40 pers) directeur des ventes .ventes de locations opérationnelles avec ou sans services. 290 matériels signés pour un ca de 15 m €.

**2006 - 2006 :**

Monteur / Monteuse en chambres froides et entrepôts frigorifiques  
petit forestier (loueur de vi frigorifiques 410 m€ / 2 300 pers) business development manager . responsable du ca grands comptes 60% du ca de 4 m€ en (0 en ). . conception et développement de la marque zephirent (location semi frigorifiques). . coordination matricielle du réseau commercial (80 personnes).

**2003 - 2003 :**

Attaché commercial / Attachée commerciale en transport-logistique  
ge tip (loueur de semi remorques 60 m€/ 70 pers) responsable grands comptes . accroissement du portefeuille 6.6 m€ de ca en (+32% / + 65% / ). . animation du réseau france sur le sales & lease back (20 pers). . coaching commercial de l'équipe tip italie. . award du meilleur commercial en . chef d'agence . rentabilité en 98 14% (négative en 97) pour un ca de 2.8 m€ (+36%).

**1994 - 1994 :**

Comptable d'Organisme de Placement Collectif en Valeurs Mobilières - OPCVM

via location (loueur de vi 132 m€ / 640 pers) . + 24% de ca en 3 ans (1.8 m€) location de véhicules industriels pour des pme et grands comptes des services et de l'industrie. ufb locabail (etablissement financier devenu bnpleasegroup) . solutions de financements d'équipements professionnels. 15.2 m€ de ca en (50% ca agence).

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

Gestion de B.U. :

- &#61656; Conduite du changement
- &#61656; Environnement international
- &#61656; Solutions de services financiers
- &#61656; Biens d'équipements professionnels

Vente et Marketing:

- &#61656; Management direct et transversal d'équipes commerciales et d'exploitants
- &#61656; Coordination de Key Accounts européens
- &#61656; Conception et pilotage d'une nouvelle offre produit
- &#61656; Conception et mise en place réseau de distribution

## Centres d'intérêts

---

Treks ; Vins de bourgogne.