# CHEF DE SECTEUR

Né(e) en 1981 · 32810 DURAN · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1104210917

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

## Formations

11/2010
préparation du cpe (diplôme de cambridge m1)
06/2002
bts tourisme et loisirs par alternance,
06/2000
baccalauréat economique et social, option anglais.

## Expériences professionnelles

2011 - 2011 — Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)
depuis chef de secteur gms sud ouest cdi gestion d'un portefeuille clients gms épicerie sucrée/frais, vente des produits food de la gamme (objectifs et ca), gagner des parts de linéaires (dn), visibilité des produits, opérations commerciales, bri, publicité. négociation avec les chefs de rayons/centrales d'achats.
2010 - 2010 — Chef / Cheffe de projet en linguistique informatique
amm langues responsable commercial cdi pour une école de langues ventes de formations linguistiques (ce), gestion des appels d'offres, élaborations des propositions commerciales, négociations avec des comités d'entreprises/education nationale. organisation d'évènements commerciaux (salons/publicité).
2008 - 2008 — Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)
chef de secteur gms, 64/65/40/32/31 cdd gestion d'un portefeuille clients gms épicerie sucrée, +prospection, vente des produits food de la gamme (objectifs et ca), gagner des parts de linéaires (dn), visibilité des produits, opérations commerciales, bri, publicité. négociation avec les chefs de rayons/centrales d'achats.
2006 - 2006 — Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)
chef de secteur gms, 64/65/40/47 cdi gestion d'un portefeuille clients gms liquides, +prospection, vente des produits de la marque en gms (objectifs et ca), gagner des parts de linéaires (dn), visibilité des produits, organisations d'évènements commerciaux, op, bri, publicité, négociation avec les chefs de rayons/centrales d'achats.
2004 - 2004 — Ingénieur / Ingénieure en structures aéronautiques en industrie
commercial transport, 64 cdd organisation du transport international de pièces aéronautiques, négociations des frais d'acheminements auprès des transporteurs, répartition des pièces auprès des sous traitants pour assemblage, gestion des appels d'offres. responsable commercial, so cdd vente de contrats liés des inspections techniques (norme iso), gestion d'un portefeuille clients, grands comptes +prospection, gestion des appels d'offres (région aquitaine+international), organisation de salons et d'évènements commerciaux.

## Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Courant)

## Compétences

INFORMATIQUE/INTERNET :
- Informatique : Très bonne maîtrise (logiciels et périphériques),
- Internet : outil très bien maîtrisé, navigation quotidienne.

## Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.