Né le 12/04/1981
32810 Duran
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 1104210917

Chef de secteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Midi Pyrennées, dans le Bâtiment.

Formations

- novembre 2010 : préparation du cpe (diplôme de cambridge m1)
- juin 2002 : bts tourisme et loisirs par alternance,
- juin 2000 : baccalauréat economique et social, option anglais.

Expériences professionnelles

2011
Depuis Septembre 2010 : chef de secteur GMS Sud Ouest-CDI -gestion d'un portefeuille clients GMS-épicerie sucrée/frais, -vente des produits food de la gamme (objectifs et CA), -gagner des parts de linéaires (DN), visibilité des produits, -opérations commerciales, BRI, publicité. -négociation avec les chefs de rayons/centrales d'achats.

2010
Aout 2008-Août 2010: AMM LANGUES Responsable commercial-CDI Pour une école de langues : -ventes de formations linguistiques (CE), -gestion des appels d'offres, -élaborations des propositions commerciales, -négociations avec des comités d'entreprises/Education Nationale. -organisation d'évènements commerciaux (salons/publicité).

2008
Janvier 2007-Août 2008 : chef de secteur GMS, 64/65/40/32/31-CDD -gestion d'un portefeuille clients GMS-épicerie sucrée, +prospection, -vente des produits food de la gamme (objectifs et CA), -gagner des parts de linéaires (DN), visibilité des produits, -opérations commerciales, BRI, publicité. -négociation avec les chefs de rayons/centrales d'achats.

2006
Mars 2005- Décembre 2006: chef de secteur GMS, 64/65/40/47-CDI -gestion d'un portefeuille clients GMS-liquides, +prospection, -vente des produits de la marque en GMS (objectifs et CA), -gagner des parts de linéaires (DN), visibilité des produits, -organisations d'évènements commerciaux, OP, BRI, publicité, -négociation avec les chefs de rayons/centrales d'achats.

2004
Février 2004-Décembre 2004 : Commercial Transport, 64-CDD -organisation du transport international de pièces aéronautiques, -négociations des frais d'acheminements auprès des transporteurs, -répartition des pièces auprès des sous-traitants pour assemblage, -gestion des appels d'offres. Juillet 2002-Janvier 2004 : Responsable Commercial, SO-CDD -vente de contrats liés à des inspections techniques (Norme ISO), -gestion d'un portefeuille clients, grands comptes +prospection, -gestion des appels d'offres (Région Aquitaine+international), -organisation de salons et d'évènements commerciaux.

Langues

- - Français : Langue maternelle, - Anglais : Bilingue, - Espagnol : Niveau BTS, parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

INFORMATIQUE/INTERNET :
- Informatique : Très bonne maîtrise (logiciels et périphériques),
- Internet : outil très bien maîtrisé, navigation quotidienne. (Expert)

Permis

B