DIRECTEUR de CENTRE DE PROFIT / INGENIEUR D'AFFAIRES

44240 La Chapelle/Erdre · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1105030945

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2002
mba (iae caae) diplôme de gestion paris (cours du soir) + hei diplôme d'ingénieur lille (formation initiale)

Expériences professionnelles

2011 - 2011 — Charge d'études capacitaires

experiences complementaires auj. vice president & tresorier de l'association de gestion de l'école 15 collaborateurs • analyse financière accroissement du budget de 465k€/an 650k€/an • recrutement d'une comptable • comptabilité analytique, budgets prévisionnels, emprunt de 1,6m€ vediorbis search groupe vediorbis cabinet de recrutement consultant 11° rc ciabc service militaire officier chargé des relations publiques fcb groupe fives lille ingénierie en cimenterie mission en turquie

2011 - 2011 — Responsable pôle clients

auj. xxxx menuiserie industrielle 280 collaborateurs c.a. de 30 m€ directeur service client • management 45 personnes adv, logisitique, sav, commerciaux terrain réorganiser, impliquer, évaluer, recruter, intégrer, anticiper, indicateurs • relation client pilotage de toute la relation client gestion des litiges techniques, commerciaux, de facturation & juridiques • projets optimisation des flux intersites, ordonnancement de production projet transversal mise en place de l'amélioration continue nouvel erp participation déploiement et anticipation des besoins • résultats réduction de 2/3 des dossiers sav en cours, de 50% des impayés…

2006 - 2006 — Chargé / Chargée d'affaires hydrogène

gist humelec groupe alten société de conseil en hautes technologies 650 collaborateurs c.a. de 54 m€ ingenieur d'affaires • commercial création d'une agence commerciale, prospection, suivi client • gestion gestion d'une b.u., suivi des coûts, des prix de vente et des marges • résultats 1m€ de c.a. annuel 140 k€ de marge nette ouverture de comptes (orange, stolt) recrutement (25 ingénieurs)

2004 - 2004 — Attaché commercial / Attachée commerciale en fournitures industrielles auprès des entreprises

bonte france concessionnaire en matériel européen de reliure industrielle 35 collaborateurs c.a. de 15 m€ ingenieur, puis responsable technique • management 15 techniciens et 4 magasiniers • technique interface technique avec les usines, hot line choix et responsable du déploiement de l'erp sur le service • résultats gain de 10% sur les durées de rotation des pièces détachées

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Allemand (courant)

Compétences

Informatique
• Bureautique
• Administration réseau
• Programmation

Loisirs

Généalogie (base de plus de 42.000 individus), histoire, littérature, course à pied, VTT

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.