

Né le 25/07/1975
59260 Lille
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 1105301019



Attaché - commercial

Objectifs

- Après une expérience riche et formatrice à l'étranger je souhaite aujourd'hui revenir travailler en France et intégrer la force de vente d'une entreprise me permettant d'orienter mon travail sur les relations humaines.

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur les régions voisines de la région Nord Pas de Calais, dans les Services Commerciaux.

Formations

2005 - 2008 Licence 3 - Master 1 et 2 - Lettres- Arts - Communication - Didactique des langues et des cultures - Formation de formateurs - Autoformation - Méthodologie de travail par projet - Projet professionnel -

1995 -1997 BTS - Force de vente -

Expériences professionnelles

2010

2008 - 2010 CHARGE DE PROJET - APFT / Institut Français de Taipei Conduite de projets: Culturels - Formations - Evénementiels (Journée de la francophonie, 2ème Assises du Français en Asie du Nord-est) - Refonte et gestion du site internet - Création d'une revue académique et de divers documents de communication (Affiche - Programme).

2004

2000 - 2004 TECHNICO-COMMERCIAL - IMPERFRANCE (Matériaux second oeuvre) Prospection Terrain - Conseil - Télélprospection (be to be) - Prescription (Architectes, BE, Artisans, MO) - Construction / Gestion d'un portefeuille client - Déetecter des besoins - Proposer un diagnostic/Apporter des solutions techniques - Cibler - Planifier - Relancer/Suivre/Fidéliser - Pédagogue - Diplomate - Autonome - Organisé

1999

1998 - 1999 TELEPROSPECTEUR - EUROBUSINESS Prospection téléphonique be to be, relance / suivi des affaires, formation des nouveaux arrivants et interlocuteur avec certains clients pour préparer les actions.

1998

1995 - 1998 JOBS D'ETE: - Coursier - Maintenance - Maçonnerie - Couverture/Zinguerie - Plomberie - Peinture

Langues

- Anglais scolaire parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Microsoft office 2007 Premium (Excel, Outlook, PowerPoint, Publisher, Word), Moodle, serveur internet Xoops, Free-Mind, Gantt Project.

Prospection / Téléprospection(be to be) - Conseil - Prescription (Architectes, BE, Artisans, Grossistes) - Proposer un diagnostic - Planification / Conduite de projet - Construction / Gestion d'un portefeuille client - - Pédagogue - Polyvalent - Diplomate - Autonome - Organisé - (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- ; Culture (musique - lecture - cinéma - exposition)□
- & ; Actualité (infos, événements)
- & ; Voyages