Né le 25/07/1975
62119 Dourges
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1105301019



Responsable secteur commercial (be to be)

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

07/2008 : Bac +5 à Université Charles De Gaulle
Master 2 Autoformation - Ingénierie éducative - Gestion de projets.

07/1997 : Bac +2 à Lycée Gay Lussac
BTS Force de vente Technique de vente - Relation et négociation commerciale.

Expériences professionnelles

01/2012 - 12/2012 :
Responsable secteur commercial (Be to Be) chez Vhm Groupe sur Molsheim
Gestion d'un portefeuille de clients publics et privés (collectivités, entreprises, bureaux d'études, architectes) pour la vente de mobilier urbain et de luminaires LED connectés. Prospection, négociation, suivi de projets sur 6 départements en home□office.

09/2008 - 07/2010 :
Chargé de Projets chez Apft
Conduite de projets culturels, formations et événementiels : élaboration, budgétisation, mise en oeuvre, évaluation.

02/2000 - 03/2004 :
Technico□Commercial (Be to Be) chez Imperfrance sur Roubaix
Vente de membranes d'étanchéité bitumineuse et de solutions d'isolation pour collectivités et entreprises privées.

11/1998 - 06/1999 :
Commercial Sédentaire (Be to Be) chez Eurobusiness sur Roubaix
Téléprospection, prise de rendez□vous, gestion du calendrier commercial et évolution des argumentaires.

Langues

Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Randonnée / VTT, Lecture / Musique