RESPONSABLE CENTRE DE PROFIT

Né(e) en 1974 · 78955 CARRIERES SOUS POISSY · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1107201608

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1999
bts transport et logistique en alternance
1997
bts action commerciale en alternance
1993
baccalauréat g3 techniques commerciales

Expériences professionnelles

2011 - 2011 — Directeur national / Directrice nationale des ventes

depuis , en poste actuellement sefna responsable centre de profit activité distribution et commercialisation de joints brosses, joints epdm et aluminium responsable de l'activité commerciale 4 commerciaux responsable des achats espagne, france, italie, angleterre responsable de la gestion des stocks 1 responsable stock et 1 préparateur de commandes responsable marketing catalogue et site internet garant du chiffre d'affaires et de la marge commerciale, du développement commercial, de la politique d'achat, négociations clients et fournisseurs, management commercial de l'ensemble des commerciaux et du personnel sur site.

2003 - 2003 — Vendeur / Vendeuse en informatique

de panda software commercial distribution de logiciels antivirus informatique responsable commercial d'un secteur en france

2001 - 2001

marchal dupuy adjoint responsable planning transporteur de véhicules responsable du matériel roulant, adjoint planning, contrôle des temps de conduite chauffeurs

2001 - 2001 — Vendeur / Vendeuse en informatique

atd informatique acheteur en matériel informatique

1999 - 1999 — Responsable d'agence de location de matériel de transport

rent a car location de véhicules alternance en bts transport et logistique center immobilier agence immobilière alternance en bts action commerciale

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Courant)

Compétences

- Responsable commercial d'un centre de profit orienté vers une clientèle essentiellement industrielle
- Management d'une force de vente de 4 commerciaux itinérants sur le territoire national et d'un commercial sur l'Allemagne
- Achat de produits en Europe et suivi des fournisseurs
- Gestion de stocks et logistique
- Management de l'équipe responsable des préparations de commandes et réceptions de marchandises
- Développement du chiffre d'affaires et de la marge
- Négociation commerciale avec clients grands comptes

Logiciels informatiques :
Microsoft Office, Divalto,…

Loisirs

Loisirs : Tennis, Judo

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.