Manager Commercial

92220 Bagneux · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1107211033

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

ðØ bac pro bâtiment construction gros oeuvre
2001
ðØ classe préparatoire aux echanges commerciaux

Expériences professionnelles

2011 - 2011 — Attaché commercial / Attachée commerciale en énergies renouvelables

ðØ gerant de societe (manager 4 commerciaux et 4 téléprospectrices) ecohabitat energies renouvelables, isolation murs et toitures, menuiseries extérieures création de la société mise en oeuvre de la politique de communication responsable du recrutement et de la formation responsable du développement commercial et animation des forces de vente suivi des commandes, chantiers et gestion de l'après vente recherche des partenaires techniques, ouverture de nouveaux comptes fournisseurs/sous traitants résultats objectif atteint 300k€ 650k€

2009 - 2009 — Manager commercial des forces de vente

ðØ responsable des ventes (manager 7 commerciaux, ca annuel confié 2 m€) k par k (réseau national de vente directe aux particuliers de menuiseries et pompes chaleur) prospecter, renouveler et développer le chiffre d'affaires recruter, former, briefing et débriefing des commerciaux. veiller respect de la trame de vente reportings journaliers et hebdomadaires fixer, suivre et animer les challenges suivi des litiges avant et après ventes

2006 - 2006 — Ingénieur / Ingénieure de promotion des ventes

ðØ commercial terrain k par k développer un ca de 350 k€/an prospection terrain et téléphone vente directe aux particuliers et professionnels (terrain, foires et marchés) résultats ca développé 460k€ 490k€ 555k€ 695k€ (plusieurs fois meilleur vendeur france/ile de france plusieurs challenges voyages gagnés)

2002 - 2002 — Assistant / Assistante achat

ðØ responsable achat nina bazard prospection fournisseur et négociations des achats veille meilleur rapport qualité/prix et évaluation des risques de toute nature identifier les produits commercialisé

2001 - 2001

ðØ gerant de societe (manager 10 salariés) nouas telecom responsabilité fonctionnelle du compte de résultat gestion et organisation du planning personnelle vérification des comptes journaliers ðØ vendeur conforama (petit ameublement et produit électroménager) ðØ technicien accueil sav darty ðØ stage d'etude (8 mois) etude installation de chantiers installation d'ouvrages préfabriqués topographie cantonnement maçonnerie terrassement…

Langues

Français (maternelle)

Compétences

ðØ FORMATIONS PROFESSIONNELLES :
Formation Managériale K par K
Formation technique des ventes K par K
Ecole des ventes Conforama

Loisirs

ðØ Natation, randonnée, football
Voyages, cultures : Nombreux pays visités…
Nouvelles technologies, photo, montage vidéo, Internet, bricolage et art culinaire…

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.