

Née en 1970  
69620 Bagnols  
Plus de 10 ans d'expérience  
Réf : 1107221002



## Responsable ventes et marketing export

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**6166 :**

diplôme de l'estri

**6166 :**

deug d'anglais

**6166 :**

cambridge certificate of proficiency in english

**1998 :**

formation professionnelle marketing & innovation (em lyon)

**1992 :**

estri, ecole supérieure de traduction et de relations internationales (lyon)

**1988 :**

baccalauréat b (economie)

### Expériences professionnelles

---

**2011 :**

Responsable des ventes zone export

groupe nextpool responsable ventes et marketing export équipementier piscine (volets, liners, couvertures, électrolyse sel & produits de négoce) 4 sites de production abriblue, albiges, albon & care sterilor  création de poste mise en place d'une stratégie export prenant en compte les contraintes de production, logistiques, juridiques, marketing et comptables  animation de formations techniques auprès des clients  suivi grands comptes (scp, desjoyaux, magiline)  développement des outils de vente avec le service communication  organisation et participation aux salons internationaux (piscine lyon, piscina barcelone, aquanale cologne)

**2008 :**

Responsable des ventes zone export

jarden corp. (campingaz, sevyolor, coleman...) responsable ventes et marketing europe de l'est et du sud est production & distribution de produits de sport, loisirs et d'électroménager zone supervisée grèce, chypre, turquie, serbie, ukraine, roumanie, bulgarie, hongrie, slovenie, croatie ca géré 11 m€ en (+50% entre et )  commercial suivi du réseau de distributeurs, négociation avec partenaires et gsa, gsb, gss  marketing / r&d identification des opportunités par marché, développement produits, veille concurrentielle...  juridique suivi des litiges, rappels produits, contrats, protection des marques  finance analyse compte de résultat, mise en place d'un suivi systématique du recouvrement des créances  logistique analyse et optimisation régulières des coûts de transport  production / achats / qualité mise en place & suivi planning production cartouches de gaz pour le 1er client du groupe, anticipation des besoins pour les produits sourcés en asie, contacts avec fournisseurs chinois

**1999 :**

**Directeur / Directrice des ventes internationales**

groupe seb assistante controle de gestion et marketing production & distribution d'articles d'électroménager  
assistante vp marketing soin de la personne □ suivi des panels & mise en place d'un observatoire de la concurrence □ participation l'élaboration des plans marketing assistante controle de gestion international □ analyse du reporting de 20 filiales internationales comptes de résultats et bilans □ élaboration des procédures de reporting, budget et plans moyen terme

**1994 :**

**Chargé / Chargée marketing digital**

teleforce gmbh gestion projets telemarketing agence de marketing b2b en allemagne □ mise en place et suivi de projets (mailing & télémarketing), nationaux et internationaux. clients hp, wwf, avis fleet service... □ recrutement & supervision des télé opérateurs □ présentation des résultats & statistiques aux clients, en collaboration avec l'équipe commerciale

**1992 :**

dow corning gmbh administration des ventes export en allemagne □ suivi des commandes et établissement des documents pour le transport de produits dangereux

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

Informatique

Parfaite maîtrise des outils Windows : Outlook, Excel, PowerPoint, Word, Internet Explorer. Notions de BO et JDE