

Née en 1970
69620 Bagnols
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1107221002



Responsable ventes et marketing export

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

6166 :

diplôme de l'estri

6166 :

deug d'anglais

6166 :

cambridge certificate of proficiency in english

1998 :

formation professionnelle marketing & innovation (em lyon)

1992 :

estri, ecole supérieure de traduction et de relations internationales (lyon)

1988 :

baccalauréat b (economie)

Expériences professionnelles

2011 - 2011 :

Responsable des ventes zone export

groupe nextpool responsable ventes et marketing export équipementier piscine (volets, liners, couvertures, électrolyse sel & produits de négoce) 4 sites de production abriblue, albige, albon & care sterilor création de poste mise en place d'une stratégie export prenant en compte les contraintes de production, logistiques, juridiques, marketing et comptables animation de formations techniques auprès des clients suivi grands comptes (scp, desjoyaux, magiline) développement des outils de vente avec le service communication organisation et participation aux salons internationaux (piscine lyon, piscina barcelone, aquanale cologne)

2008 - 2008 :

Responsable des ventes zone export

jarden corp. (campingaz, sevylor, coleman...) responsable ventes et marketing europe de l'est et du sud est production & distribution de produits de sport, loisirs et d'électroménager zone supervisée grèce, chypre, turquie, serbie, ukraine, roumanie, bulgarie, hongrie, slovénie, croatie ca géré 11 m€ en (+50% entre et) commercial suivi du réseau de distributeurs, négociation avec partenaires et gsa, gsb, gss marketing / r&d identification des opportunités par marché, développement produits, veille concurrentielle... juridique suivi des litiges, rappels produits, contrats, protection des marques finance analyse compte de résultat, mise en place d'un suivi systématique du recouvrement des créances logistique analyse et optimisation régulières des coûts de transport production / achats / qualité mise en place & suivi planning production cartouches de gaz pour le 1er client du groupe, anticipation des besoins pour les produits sourcés en asie, contacts avec fournisseurs chinois

1999 - 1999 :

Directeur / Directrice des ventes internationales

groupe seb assistante controle de gestion et marketing production & distribution d'articles d'électroménager assistante vp marketing soin de la personne ☐ suivi des panels & mise en place d'un observatoire de la concurrence ☐ participation l'élaboration des plans marketing assistante controle de gestion international ☐ analyse du reporting de 20 filiales internationales comptes de résultats et bilans ☐ élaboration des procédures de reporting, budget et plans moyen terme

1994 - 1994 :

Chargé / Chargée marketing digital

teleforce gmbh gestion projets telemarketing agence de marketing b2b en allemagne ☐ mise en place et suivi de projets (mailing & télémarketing), nationaux et internationaux. clients hp, wwf, avis fleet service... ☐ recrutement & supervision des télé opérateurs ☐ présentation des résultats & statistiques aux clients, en collaboration avec l'équipe commerciale

1992 - 1992 :

dow corning gmbh administration des ventes export en allemagne ☐ suivi des commandes et établissement des documents pour le transport de produits dangereux

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Informatique

Parfaite maîtrise des outils Windows : Outlook, Excel, PowerPoint, Word, Internet Explorer. Notions de BO et JDE