RESPONSABLE VENTES et MARKETING EXPORT

Né(e) en 1970 · 69620 BAGNOLS · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1107221002

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

ðÜ cambridge certificate of proficiency in english

ðÜ deug d'anglais

ðÜ diplôme de l'estri

1998

formation professionnelle marketing & innovation (em lyon)

1992

estri, ecole supérieure de traduction et de relations internationales (lyon)

1988

baccalauréat b (economie)

Expériences professionnelles

2011 - 2011 — Responsable des ventes zone export

groupe nextpool responsable ventes et marketing export equipementier piscine (volets, liners, couvertures, électrolyse sel & produits de négoce) 4 sites de production abriblue, albiges, albon & care sterilor ðÜ création de poste mise en place d'une stratégie export prenant en compte les contraintes de production, logistiques, juridiques, marketing et comptables ðÜ animation de formations techniques auprès des clients ðÜ suivi grands comptes (scp, desjoyaux, magiline) ðÜ développement des outils de vente avec le service communication ðÜ organisation et participation aux salons internationaux (piscine lyon, piscina barcelone, aquanale cologne)

2008 - 2008 — Responsable des ventes zone export

jarden corp. (campingaz, sevylor, coleman…) responsable ventes et marketing europe de l'est et du sud est production & distribution de produits de sport, loisirs et d'électroménager zone supervisée grèce, chypre, turquie, serbie, ukraine, roumanie, bulgarie, hongrie, slovénie, croatie ca géré 11 m€ en (+50% entre et) ðÜ commercial suivi du réseau de distributeurs, négociation avec partenaires et gsa, gsb, gss ðÜ marketing / r&d identification des opportunités par marché, développement produits, veille concurrentielle… ðÜ juridique suivi des litiges, rappels produits, contrats, protection des marques ðÜ finance analyse compte de résultat, mise en place d'un suivi systématique du recouvrement des créances ðÜ logistique analyse et optimisation régulières des coûts de transport ðÜ production / achats / qualité mise en place & suivi planning production cartouches de gaz pour le 1er client du groupe, anticipation des besoins pour les produits sourcés en asie, contacts avec fournisseurs chinois

1999 - 1999 — Directeur / Directrice des ventes internationales

groupe seb assistante controle de gestion et marketing production & distribution d'articles d'électroménager assistante vp marketing soin de la personne ðÜ suivi des panels & mise en place d'un observatoire de la concurrence ðÜ participation l'élaboration des plans marketing assistante controle de gestion international ðÜ analyse du reporting de 20 filiales internationales comptes de résultats et bilans ðÜ elaboration des procédures de reporting, budget et plans moyen terme

1994 - 1994 — Chargé / Chargée marketing digital

teleforce gmbh gestion projets telemarketing agence de marketing b2b en allemagne ðÜ mise en place et suivi de projets (mailing & télémarketing), nationaux et internationaux. clients hp, wwf, avis fleet service… ðÜ recrutement & supervision des télé opérateurs ðÜ présentation des résultats & statistiques aux clients, en collaboration avec l'équipe commerciale

1992 - 1992

dow corning gmbh administration des ventes export en allemagne ðÜ suivi des commandes et établissement

des documents pour le transport de produits dangereux

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Allemand (Courant), Espagnol (Courant)

Compétences

Informatique
Parfaite maîtrise des outils Windows : Outlook, Excel, PowerPoint, Word, Internet Explorer. Notions de BO et JDE

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.