Business Development Manager / responsable achat

Né(e) en 1976 · Hong Kong · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1109121154

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : france et étranger
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2001
asian institute of technology ait school of management (programme d' échange).
2000
ecole de commerce skema esc skema sophia antipolis (anciennement ceram)
1998
iut techniques de commercialisation montpellier
1996
baccalaureat es (option mathématiques) b

Expériences professionnelles

2011 - 2011 — Commercial / Commerciale export

depuis co action asia ltd. business development manager co action asia limited est une société spécialisée dans l'import export de matériel électronique d'éducation principalement sur le marché français. créée il y a plus de 20 ans par des entrepreneurs français la société est basée hong kong. employés 11 chiffre d'affaire us 12million sous la direction du ceo lieu hong kong coordination des activités de la société tant dans le domaine des achats que de la vente. servir d'intermédiaire entre le fournisseur principal en asie et le client final en europe responsibilités examiner, sélectionner et passer les commandes meilleur prix en compatibilité avec les exigences et spécifications concernant la qualité, les quantités et autres critères d'achat. négocier les prix, les termes de paiements, les délais de livraison et les modalités de transport des marchandises audit des fournisseurs (actuels et prospects) afin de s'accorder et de développer les produits désirés (principalement en chine) gestion et coordination des commandes existantes avec le client (date de livraison, quantités commandées) communication journalière avec les clients afin de cibler leurs besoins et être même de leur proposer de nouveaux produits/projets. réalisations développement et commercialisation de 3 nouvelles références et d'une gamme de produit avec le client achat réduction des coûts de 4% (corrigé de l'inflation)

2010 - 2010 — Chef / Cheffe de produit à l'international

dextra manufacturing co., ltd. international sourcing/purchasing manager dextra, établie en thaïlande depuis plus de 25 ans est principalement spécialisée dans la fabrication et la distribution mondiale d'acier et de produits de construction. vendus par des filiales et un réseau de distributeurs. dextra a été directement impliquée dans la fourniture de plus de super projets de construction employés 700 / 4 direct reports chiffre d'affaire eur 45 million sous la direction du directeur des opérations lieu bangkok (thaïlande) planifier, diriger et coordonner les activités du département d'achats de matériaux, produits et services pour les opérations courantes et production de l'entreprise. responsabilités localiser et analyser les fournisseurs locaux et internationaux des matières premières (acier), de l'équipement ou des outils de production. visite et audit des fournisseurs et de leurs installations (principalement en chine) superviser le processus de négociation, et d'accord des contrats avec les fournisseurs (prix, spécifications des produits, emballages, délais de livraison, conditions de paiement) etudier et coordonner les projets avec les fournisseurs dans le but de réduire les délais de production les coûts de matières premières et autres coûts associés. préparer et traiter les demandes/ bons de commande pour les fournitures et le matériel. développement et mise en oeuvre de procédures d 'achats dans le but d'améliorer l'efficacité du département, de réduire les coûts et d'améliorer les relations avec les fournisseurs clés. développement de partenariat et d'action commune avec les autres départements de la société (production, gestion de stock, finance) résolution des litiges et des réclamations

avec les fournisseurs. contrôle du budget du département achat; supervision des performances des employés du département achat. réalisations extension des termes de paiement, passage d'un crédit 28 jours un crédit 42 jours en moyenne. réduction des coûts de production de 3.5% sur la base du coût unitaire par pièce produite (corrigé de l'inflation) réduction des risques de fournisseurs unique nous avions une alternative pour 92 % de nos fournisseurs contre 70 % en

2006 - 2006 — Mobile marketer

lapps trading asia co., ltd. international buyer (marche chinois) lapps est une société d'import/export spécialisée dans le matériel médical jetable (gants en latex, produits non tissés etc...) basée en thaïlande lapps possède des bureaux de vente en france en espagne et hong kong. employés 18 chiffre d'affaire us 10 million sous la direction du ceo lieu bangkok (thaïlande) sourcing et achat de la marchandise. responsabilités etudier et passer les commandes meilleur prix en tenant compte des exigences et spécifications concernant la qualité, les quantités et autres facteurs. négocier les prix, les termes de paiement, les délais de livraison et les modalités de transport des marchandises audit des fournisseurs (actuels et prospects) afin de s'accorder et de développer les produits désirés (principalement en chine) inspections de la marchandise afin de déterminer que le niveau de qualité soit en adéquation avec les niveaux requis réalisations réduire les problèmes de qualité chez le client final de plus de 30 %

2002 - 2002 — Procurement manager

world coffee links co., ltd. marketing executive employés 35 chiffre d'affaire us 2 million sous la direction du manager marketing lieu bangkok (thailande) déterminer la demande de produits et de services et identifier les clients potentiels. responsabilités développer les stratégies de prix et de marketing dans le but de maximiser les profits et les parts de marché tout en s'assurant de la satisfaction du client. surveiller les tendances qui indiquent le besoin en nouveaux produits/services. organisation pour la participation de la société la "tea and coffe fair " en malaisie (kuala lumpur) réalisations lancement de points de vente mobiles l'aéroport de don muang.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant)

Compétences

ðØ”–æ`ormatique :

Windows, MS Office, ERP program (EFACS),
Titulaire du permis de conduire informatique européen:
ECDL (European Computer Driving License)

Loisirs

Sports : Wakeboarding, Rugby (championnat universitaire), Natation, Squash…
Loisirs: Lecture, Voyage, et passionné de culture Asiatique: 10 ans de vie (Thaïlande et Hong Kong) en Asie, divers voyages d'affaires en Asie (Malaisie, Chine, Japon, Vietnam, Australie…)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.