

Né le 17/02/1983
92400 Courbevoie
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 1109141634

Facadier bardeur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

2001 :

bep vente, lycée paul pain levé courbevoie (92).

2001 :

stage de comptabilité société verspieren, neuilly sur seine (92).

Expériences professionnelles

/ à ce jour :

Monteur / Monteuse de bardages

ce jour antunes entreprise de revêtement de façades, servon (77) façadier/bardeur isolation/revêtement/bardage réalisation d'ensemble et d'ouvrages métalliques par assemblage de profilés, produits plats ou tubes en métal. réalisation de charpentes et d'ossatures d'édifices variés (bâtiments industriels, hôpitaux, écoles...) entretien et réparation de réalisations existantes

/ à ce jour :

Technicien / Technicienne après vente menuiserie extérieure

point p conseiller clientèle, information et vente, sartrouville (78). entreprise de matériaux de construction aménagement extérieur, carrelage, parquet, menuiserie, outillage... durée 2 ans

/ à ce jour :

Lapidaire pierres fines et précieuses

labo c.c.r saint ouen (93). entreprise de traitement des déchets dentaires, de la bijouterie et de l'industrie. négociateur en métaux précieux, en charge des marchés français et belge. démarchage de professionnels (dentistes) pour rachat d'or. durée neuf mois a.m.h, entreprise de btp technicien de bâtiment manœuvre, puis maçon pour divers chantiers. assemblage de parpaings, briques, pierres. travail avec béton, ciment et autres réalisation de murs/cloisons. pose carrelage/faïence/parquets et autres sols. durée 2 ans

/ à ce jour :

Chargé / Chargée de clientèle nettoyage de locaux

sun tech paris 11ème.entreprise de nettoyage multiservices agent commercial prospection/vente de service aux entreprises/objectifs mensuels et challenges commerciaux durée 1 an huis clos la garenne colombes (92). entreprise spécialisée dans la rénovation d'habitation (pose de fenêtres, chauffage...) agent commercial, technicien conseil dvpt. du portefeuille clients/vente aux particuliers/démarchage et prospection. objectifs & challenges. durée 1 an

Langues

Atouts et compétences

- Maîtrise de la métallerie et la soudure
- Agilité et résistance au port de charges lourdes
- Sens de l'équilibre-> expérience du travail en hauteur, proche du vide.
- Rigueur et précision (travail souvent minutieux et encadré par des règles/normes)
- Esprit d'équipe très développé (répartitions en équipe sur les chantiers)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Piano en conservatoire pendant 10 ans.

Adepte de cinéma

Pratique de sport en salle/musculation.