

Né en 1982
59260 Lille
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 1109220955



Chef de produits

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

2006 :

eureomed toulon. master ingénieur d'affaires.

2005 :

douai business school, bachelor en vente et marketing industriel international.

2003 :

b.t.s. informatique industrielle la providence, amiens

2000 :

baccalauréat s.t.i. electrotechnique la providence, amiens

Expériences professionnelles

2011 - 2011 :

Ingénieur / Ingénierie de promotion des ventes

depuis janv. chef de produits deprat jean s.a. produits & technique développement de produits et concepts de la définition du cdc la commercialisation animation de la gamme de produits composants veille concurrentielle et technologique marketing études marketing le marché, son environnement, son évolution et ses tendances mise en place d'un système de gestion marketing suivi des résultats et des performances produits commerciale, rentabilité et pertinence communication conception de catalogues et d'outils d'aide la vente définition du plan média dossiers de presse et annonces publicitaires commerciale accompagnement de la force de vente formation et présence terrain clientèle vente, formation et conseil

2008 - 2008 :

Manager commercial junior des forces de vente

assistant chef de produits sur deux gammes de produits deprat jean s.a. participations aux lancements des nouveaux produits formation des collaborateurs suivi technique et commercial de grands comptes crm mise jour de catalogues et élaboration de documents techniques et commerciaux

2006 - 2006 :

Ingénieur / Ingénierie de promotion des ventes

chargé commercial et marketing bureau veritas objectif étudier l'implantation d'un centre de formation pour redynamiser l'activité formation méthodes analyse de la concurrence et de ses prestations, confrontations avec notre offre détermination du potentiel client sur la région nord pas de calais analyse des attentes clients et des activités développer étude de l'implantation géographique du site proposition d'une offre performante et différenciante implantation du site

2005 - 2005 :

Responsable des ventes zone export
commercial export securelec socem

2004 - 2004 :

Assistant / Assistante médico-technique
assistant de direction laureat polytechnic (espoo, finlande)

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Informatique : Pack Microsoft Office, Baan.

Centres d'intérêts

Sport : VTT (Raids), Running (Trails & Marathons), Randonnées, sports de nature.

Musique : Ecoute, concerts, jouer.

Voyages : Découvrir des régions/pays et cultures.