

Né en 1969  
**97223 Le Diamant Martinique**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1110311641**



## Métreur/ économiste de la construction

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

### Formations

#### 2009 :

/ 1ère année ich (institut de la construction et de l'habitat)

#### 2006 :

/ formation bancaire

#### 2002 :

/ ecole des métiers de l'immobilier

#### 1989 :

stages en informatique, marketing & droit la chambre de commerce & d'industrie de bordeaux

#### 1988 :

bac pro

### Expériences professionnelles

#### 2011 - 2011 :

##### Conseiller / Conseillère en crédit immobilier

c.f.i / conseil & financement immobilier intermédiaire en opérations de banques martinique gérante de l'entreprise depuis développement du portefeuille clients travers d'un réseau d'apporteurs d'affaires (gestionnaires de patrimoine, agences immobilières, promoteurs, constructeurs...) études de faisabilité, conseils et analyse des financements des clients, sur les secteurs financiers de l'habitat et de l'investissement locatif, de la restructuration de crédits et du financement des professionnels, en partenariat avec les banques de la martinique, de la guadeloupe et de la métropole. instruction, présentation et négociation des dossiers clients auprès des partenaires bancaires gestion et suivi complet des dossiers jusqu'au 1er déblocage des fonds vente en vefa auprès de la clientèle locale (antilles) conventions bancaires existantes crédit foncier, caisse d'épargne, bdaf, crédit agricole, cetelem immobilier/bnp référencée acp adhérente afib (association française des intermédiaires en opérations de banque)

#### 2006 - 2006 :

##### Conseiller / Conseillère en crédit immobilier

entenial credit foncier / banque emploi conseiller de clientèle bordeaux gérer un portefeuille valoriser et renouveler son portefeuille de clients, prospects et prescripteurs (gestionnaires de patrimoine, agents immobiliers, promoteurs, constructeurs...) dans le respect des objectifs commerciaux et des normes de risques superviser et vendre l'ensemble de l'offre crédits & assurances découvrir les besoins, concevoir une solution, argumenter et vendre l'offre traiter et suivre les dossiers constituer et analyser les dossiers de demande de prêt segments traités défiscalisation (girardin, de robien, ...) en financement in fine & habitat (secteurs libres & conventionnés pc, pas, prêt taux zéro,...)

**2003 - 2003 :**

Promoteur / Promotrice des ventes

groupe nexity george v / promotion immobilière emploi commerciale bordeaux de mise en place de la stratégie marketing dans le cadre de la pré commercialisation vente sur plans (vefa), suivi la remise des clés conseil en financement

**2000 - 2000 :**

Formateur / Formatrice commerce vente

conceptware ifpa / institut de formation professionnelle pour adultes bordeaux de vente des formations analyses des ventes / stats réponse aux appels d'offres

**1994 - 1994 :**

Formateur / Formatrice bureautique

casec gedif / formatrice bordeaux de formations dispensées des adultes sur les logiciels word, works, excel, powerpoint hot line téléphonique stentofon communication bordeaux de assistanat du directeur d'agence

---

**Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

---

**Atouts et compétences**

---

Informatique / Bureautique□

Maîtrise des logiciels Word, Excel, Powerpoint