Né le 20/10/1979
71380 Lans
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1111081134

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur les régions voisines de la région Bourgogne avec une rémunération plus de 3000 euros, dans le Bâtiment.

Formations

2000 : brevet de technicien supérieur force de vente
1998 : baccalauréat sciences et technologies tertiaires (commerce)

Expériences professionnelles

2012
Mars 2012 OZ Alu : Responsable Régional des ventes Région Centre Est & Région Parisienne Missions : - Développer le CA et Animer un réseau d'installateurs professionnels spécialisés dans la -cloisons amovibles - Développer un réseau de distribution spécialisée - Assurer la prescription auprès des BE et Architectes - Etre apporteur d'affaires - Etre en veille concurrentielle

2011
Juin 2007 - Sept 2011 WESER FRANCE Responsable de Secteur Bourgogne / Franche Comté (10/21/25/39/52/70/71) Missions : - Développer le Chiffre d'Affaires et la marge - Animer un réseau de distribution (négociants en matériaux) - Assurer la prescription et la promotion des produits auprès des entreprises de pose - Effectuer une veille concurrentielle

2007
Juin 2005 - Mai 2007 HEINRICH CANALISATION : Animateur des ventes Responsable grand comptes TP Responsable d'agence Missions : - Maintenir et développer le CA et la marge sur le 21 - Prospecter de nouveaux clients sur le 71 - Assurer la rentabilité de l'agence - Gestion des coûts de logistique et transports - Encadrer une équipe (commercial sédentaire, magasinier, chauffeur) - Effectuer une veille concurrentielle

2005
Fév 2003-Mai 2005 FRANSBONHOMME : Attaché Technico-Commercial Missions : - Vente de tubes et raccords plastiques auprès d'une clientèle du bâtiment (TP-Maçons-Plombiers) - Prospecter de nouveaux clients - Effectuer une veille concurrentielle

2003
Sept 2000- Janv 2003 AR2I : Technico-Commercial Missions : - Prospecter de nouveaux clients potentiels sur la Bourgogne - Vendre des systèmes d'automatismes et de régulation dans le domaine du chauffage et de la climatisation - Vendre des systèmes d'automatismes et de régulation dans le domaine du froid commercial et industriel

Langues

- Anglais : niveau scolaire Espagnol : Lu, écrit, parlé parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Maîtrise outil informatique (Word, Excel, Internet) (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- ¤ Voyages
¤ Sport Collectif et sport de Combat