

Né le 20/10/1979

**71380 Lans**

**Plus de 10 ans d'expérience**

**Réf : 1111081134**

## **Responsable commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche un CDI, dans toute la France avec une rémunération plus de 3000 euros, dans le Bâtiment.

### **Formations**

---

**2000 :**

brevet de technicien supérieur force de vente

**1998 :**

baccalauréat sciences et technologies tertiaires (commerce)

### **Expériences professionnelles**

---

**2012 - 2012 :**

Monteur poseur / Monteuse poseuse de cloison amovible

oz alu responsable régional des ventes région centre est & région parisienne missions développer le ca et animer un réseau d'installateurs professionnels spécialisés dans la cloisons amovibles développer un réseau de distribution spécialisée assurer la prescription auprès des be et architectes être apporteur d'affaires être en veille concurrentielle

**2011 - 2011 :**

Facteur / Factrice de secteur

sept wesser france responsable de secteur bourgogne / franche comté (10/21/25/39/52/70/71) missions développer le chiffre d'affaires et la marge animer un réseau de distribution (négociants en matériaux) assurer la prescription et la promotion des produits auprès des entreprises de pose effectuer une veille concurrentielle

**2007 - 2007 :**

**Responsable de la promotion des ventes**

heinrich canalisation animateur des ventes responsable grand comptes tp responsable d'agence missions maintenir et développer le ca et la marge sur le 21 prospector de nouveaux clients sur le 71 assurer la rentabilité de l'agence gestion des coûts de logistique et transports encadrer une équipe (commercial sédentaire, magasinier, chauffeur) effectuer une veille concurrentielle

**2005 - 2005 :**

**Vendeur / Vendeuse en plomberie sanitaire**

fév fransbonhomme attaché technico commercial missions vente de tubes et raccords plastiques auprès d'une clientèle du bâtiment (tp maçons plombiers) prospector de nouveaux clients effectuer une veille concurrentielle

**2003 - 2003 :**

sept janv ar2i technico commercial missions prospector de nouveaux clients potentiels sur la bourgogne vendre des systèmes d'automatismes et de régulation dans le domaine du chauffage et de la climatisation vendre des

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

Maîtrise outil informatique (Word, Excel, Internet)

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

- ¤ Voyages
- ¤ Sport Collectif et sport de Combat