

Né en 1970
92190 Meudon
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 1111161016

Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

1996 :

/ université américaine de paris et université de jacksonville (floride)

1994 :

/ diplôme supérieur d'etudes commerciales negocia ccip paris

Expériences professionnelles

2011 :

Consultant / Consultante marketing

/ grande armee conseil agence de conseil opérationnel chargé d'affaires / gérer et développer un portefeuille clients (tpe, pme, gc) assure le suivi d'un portefeuille clients prospecte de nouvelles opportunités d'affaires (par téléphone) analyse les besoins des clients en recherche & développement (financement)

/ - à ce jour :

Chef / Cheffe de groupe en agence de publicité

// cpm group agence de publicité chef de publicité / gérer et développer un secteur géographique (idf + 150 km autour) prospecte et conseille les annonceurs (prospection terrain et téléphonique) vend et négocie des encarts publicitaires (ca 67 000 €)

/ - à ce jour :

Gérant / Gérante d'institut de beauté

/ le chat beaute institut et boutique de beauté responsable de boutique et institut de beauté / gérer et développer un centre de beauté crée et développe son centre de beauté et bien être assume la gestion et le management d'un point de vente (jusqu'à 5 personnes) définit le marketing stratégique, produit et opérationnel vend forfaits, abonnements et produits de revente (ca + 25 %)

/ - à ce jour :

Chargé / Chargée d'études de marché

/ sequoia agence de communication d'entreprise chargé d'études de marché / analyser des marchés et leurs potentialités met en place, réalise et analyse les études de marché / soussana industrie agroalimentaire responsable base de données produits (/) / gérer et analyser références rend conforme, contrôle et analyse la base de données (prix de vente, d'achat, libellés de vente, ...) chef de produits (/) / gérer et développer (redynamiser) une gamme de produits met en place le marketing stratégique, produit et opérationnel (ca + 30 %) négocie les prix d'achats et gère les approvisionnements attaché de direction (/) / gérer et analyser les 3 sites de production (france et portugal) encadre (7 personnes), anime, coordonne et contrôle la gestion des usines assiste et conseille la direction générale dans la gestion opérationnelle des usines

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Informatique : Pack Office Microsoft, Lotus Notes, AS 400, Salesforce et Sellegent

Centres d'intérêts

Sport (rugby, wind surf, fitness et natation) et voyages