

06150 Cannes La Bocca
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 1112261227



Responsable commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

Formations

6162 :

réalisation d'une thèse professionnelle 'comment développer une entreprise de bâtiment dans un secteur forte intensité concurrentielle'.

6162 :

réalisation d'un mémoire 'les entreprises de btp face la crise'.

6162 :

réalisation d'un business plan 'export de matériel professionnel maghreb'.

6162 :

création d'une association 'un geste un espoir'.

2011 :

master 2 management, spécialisation diriger demain

2010 :

master 1 marketing et gestion des entreprises, spécialisation management pme/pmi

2008 :

dut techniques de commercialisation, iut cannes

2006 :

baccalauréat stt commerce, lycée charles poncet, cluses (74)

Expériences professionnelles

2011 :

Attaché commercial / Attachée commerciale en biens d'équipement professionnels
responsable commerciale sadan batiment nice (alternance) o développement du portefeuille clients (b b et b c) o promotion de l'entreprise o réalisation de devis et appels d'offres o négociation fournisseurs o suivi et contrôle des chantiers o recrutement & management des équipes

/ - à ce jour :

Vendeur / Vendeuse rayon traiteur

export de matériel professionnel de restauration en tunisie (auto entrepreneur) o achat de matériel d'occasion et reconditionnement o réalisation d'appels d'offres o logistique o dédouanement du matériel o vente directe sur le marché tunisien

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Informatiques

Excellente maîtrise des outils informatiques : Microsoft Word, Excel, Publisher, PowerPoint, Gantt Project

Permis

Permis B