

Né en 1983
42360 Montchal
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 1201250971

Technico commercial grands comptes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

2011 :

année /

2006 :

année / habilitation de frigoriste ; stage de perfectionnement technique

2003 :

année btsa gdea en alternance génie des équipements agricoles

2001 :

année bac stae sciences des technologies en agronomie et environnement option aménagement du territoire

Expériences professionnelles

2011 - 2011 :

Commercial / Commerciale grands comptes et entreprises

mission attaché technico commercial grands comptes point p villeurbanne 69 commercial grand compte et entreprises régionales sur le lyonnais filiale de bouygues, vinci et eiffage. en charge de prospection et fidéliser les clients du gros oeuvre et de l'aménagement intérieur avec en charge un portefeuille de 120 clients.

/ à ce jour :

Attaché commercial / Attachée commerciale en matériel agricole auprès des entreprises

mission technico commercial smta gauvain chaleins 01 chargé de prospection et de fidéliser un portefeuille d'environ clients sur 11 cantons en machines agricoles de toutes sortes ; neuves ou occasions

/ à ce jour :

Technicien / Technicienne responsable magasinage

mission responsable magasin smta gauvain chaleins 01 gestion des stocks, préparation de commandes et réception de la clientèle

/ à ce jour :

Technicien / Technicienne de maintenance en matériels agricoles

mission technicien de maintenance smta gauvain chaleins 01 maintenance du parc matériel client activités technicien sur tracteur agricole et outil trainé et porté, spécialisé gps et reprogrammation machine

/ à ce jour :

Agent / Agente de restauration rapide

mission missions intérimaires interim activités restauration rapide , maçonnerie, magasinage, travail la chaîne

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Bureautique - Informatique

Système d'exploitation, internet, outils bureautique (Word, Excel, PowerPoint, Lotus...).

Logiciel de CRM : DUO

Technique : Savoir faire pour la mise en oeuvre des produits, connaissances multiproduits.

Centres d'intérêts

Guitare, Restauration du patrimoine