TECHNICO COMMERCIAL MENUISERIE ALU ET PVC VERANDA

83000 TOULON · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 1203131132

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

formation aux différentes normes applicables dtu, iso , certification d'étanchéité air, eau, vent.

Expériences professionnelles

2009 - 2013 — Poseur / Poseuse aluminium et PVC

technico commercial var pose alu la seyne sur mer (83) ca multiplié par 3 en 6 mois

2007 - 2009 — Attaché commercial / Attachée commerciale en matériaux industriels auprès des entreprises

technico commercial metallux abidjan côte d'ivoire développement du portefeuille clients, gestion et mise en fabrication des chantiers pour des grands comptes (banque biao, sgbci filiale de la société générale), des sociétés immobilières et des particuliers. réalisation de chantier de 18 millions d'euros. mise en place et gestion de 2 équipes de 3 ouvriers pour la pose.

2003 - 2006 — Délégué régional / Déléguée régionale des ventes

animateur des ventes, tryba franche comté gestion de 5 commerciaux et d'une assistante commerciale pour la région franche comté.

2001 - 2003

technico commercial tryba besançon (39) ca en progression de 30% en 3 ans

1998 - 2000

commercial particuliers altiva (fima), besançon (39) gs diffusion, dole (39)

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Commerciales:
ð§ Gestion d'un portefeuille de clients particuliers et professionnels
ð§ Développement commercial (prospection, vente, facturation, mise en paiement)
ð§ Montage des dossiers de financement et de défiscalisation
ð§ Réalisation de plans de vente
ð§ Montage de dossier de financement et de défiscalisation

Techniques :
ð§ Réalisation et contrôle des métrés, chiffrage sur plan (avec prise en compte des normes réglementaires). Maîtrise du pack office et du logiciel pro devis.
ð§ Travail en collaboration avec architectes, promoteurs immobiliers et autres corps de bâtiment.
ð§ Réalisation et suivi des commandes fournisseurs, gestion et organisation de la sous-traitance pour les opérations de pose (sélection et planning)
ð§ Suivi de la réalisation et de la réception des chantiers, et participation aux réunions de chantier
ð§ Gamme Profil Systèmes
ð§ Gestion de la logistique liée à l'importation du matériel

Management:

ð§ Organisation et définition de la stratégie commerciale
ð§ Gestion d'une équipe de commerciaux
ð§ Fixation et suivi des objectifs et indicateurs de rentabilité
ð§ Animation de la force de vente
ð§ Recrutement et formation des équipes

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.