

Né en 2020
56150 Guenin
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1203221424

Chargé d'affaires / responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, .

Expériences professionnelles

2016 - 2020 :

Responsable Bureau d'Etudes et Vente chez Groupe Perin Hennebont 56. Ca : 23 M€

Vente d'armatures, produits béton préfabriqués, négoce de matériaux, responsable de la fabrication, production, transports, achats

2014 - 2015 :

Technico-commercial et Conducteur de travaux chez Ld Habitat Merdrignac 22. Ca : 4 M€

Développement de l'entreprise, suivie de chantiers pour la construction de tous type de bâtiments, Individuelles, collectif, agricole.

2012 - 2014 :

Chargé d'affaires chez Armaplan Tours 37. Ca : 7 M€

Vente d'armatures béton et produits techniques pour le BTP et Génie Civil

2010 - 2012 :

Agent commercial indépendant chez Sas Armatures Rouen 76. Ca : 41 M€

Vente d'armatures béton et développement de l'activité pose sur chantier

2009 - à ce jour :

Responsable Commercial France chez Agribat Nivillac 56. Ca : 1.5 M€

Vente de transformateurs en béton pour l'éolien et de sanitaires modulables en béton pour les Mairies et Collectivité

1997 - 2008 :

Responsable Commercial chez Armafim Quimperlé 29. Ca : 2.5 M€

Vente d'armatures, produits béton préfabriqués, produits techniques pour le BTP, création d'une activité négoce de Matériaux.

1990 - 1997 :

Responsable commercial chez Sefarm Pontivy 56. Ca : 6 M€

Vente d'armatures et produits bétons préfabriqués

Atouts et compétences

Garantir la bonne application de la politique commerciale de l'entreprise

Prescription

Prospection

Manager les projets à la création de nouveaux produits

Atteindre les objectifs commerciaux

Informatique : Word, Excel, Arma +, Sketchup

Commerce B to B, B to C Gros OEuvre, Second OEuvre

Centres d'intérêts

Bricolage : (construction seul de ma maison tous corps d'état), Moto, Bateau, Plongée en mer, Vtt, Associations.