

Né le 13/02/1966  
**89140 Pont Sur Yonne**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1204061705**

## **Chef d'agence dans le bâtiment et négoce de matériaux**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

### **Formations**

---

**2008 :**

formation interne continue par le cabinet kreno puis segos et aussi une formation interne du groupe point p sur la vente, management, gestion

**1984 :**

diplôme d acoustique en architecture obtenu la chambre de commerce et d industrie de paris (andrésy 78 )

### **Expériences professionnelles**

---

**/ à ce jour :**

Directeur / Directrice travaux neufs et maîtrise d'ouvrage

gérant mcv construction yonne (89) missions partis de zéro j'ai développé un portefeuille de clients en rénovation et constructions neuves, assuré la sécurité et l approvisionnement chantier ,exécuter la mise en oeuvre des produits respect des plans de construction fournis, gérer les équipes et suivit des avancements chantiers et règlements clients.

**/ à ce jour :**

Chef / Cheffe d'agence commerciale

chef d agence point p département (62) missions en tant que chef d agence j'ai pu gérer l ensemble de l'activité du centre de profit et développer le secteur commercial sédentaire et itinérant, j'ai pu agir sur l' ensemble du tableau de bord de l agence en terme d achats,bfa,demarques,stock,produits,relations fournisseurs et budget en accord avec le responsable de secteur

**/ à ce jour :**

Magasinier / Magasinière de dépôt d'entreprise du BTP

gérant mcv bat bobigny (93) missions gérant d'une deuxième structure entreprise générale du bâtiment afin de reprendre l'activité et le suivi des chantiers sur la région parisienne concernant la ste semeco gestion de patrimoine.

### **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

### **Atouts et compétences**

---

Développement de chiffre  
groupe

d'affaire et marge , établissement de budget en coordination avec la direction du

Gestion de stock

Gestes et sécurité

Suivi et développement de portefeuille clients gestion atc et sédentaire

Responsable d'équipes moyenne de commerciaux et magasiniers entre 5 et 14 personnes

Connaissance informatique, Word, Excel, Power point

## Permis

---

Permis Oui

## Centres d'intérêts

---

Voyage, Cinéma