Responsable de projet

Né(e) en 1974 · 28600 Luisant · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1204111629

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2008
the core for executives formation volvo europe pilotage des succursales.
1997
ipag, ecole supérieure de commerce. spécialisation vente et marketing.

Expériences professionnelles

Chef / Cheffe des ventes de véhicules
responsable développement commercial gamme porteurs. analyses de marchés et plan de conquête. création d'outils d'aide la vente, actions marketing opérationnel, mise en place de partenariats carrossiers, co animation de formations commerciales. mercedes benz france responsable commercial camions et utilitaires région ouest. encadrement du réseau commercial (13 sites). suivi de l'activité vn dans son ensemble. affaires chaudes, atteinte des objectifs, gestion du budget d'aide la vente, préconisation de la politique commerciale et marketing, suivi de la satisfaction client et plans d'actions ad hoc. cadre marketing, service publicité promotion camions. organisation d'événements clients (réceptifs vip sur circuits et visites d'usines en allemagne), journal force de vente, documentation commerciale, programme de marketing relationnel utilisateurs (roadshow, pack chauffeurs), partenariats commerciaux

Responsable marketing
responsable marketing et communication. encadrement de 3 personnes et 30 personnes sur les évènements. gestion du budget. organisation d'événements clients lancements de produits et services, centre d'essais sur piste avec ateliers produits et services (clients), organisation et gestion de salons et de conventions réseau. outils de communication. documentation commerciale. publicité et plan média.

Chef / Cheffe des ventes de véhicules
volvo trucks france responsable projet stratégique volvo innovation program . lancement du concept d'offre globale regroupant véhicules et services. programme d'échange de best practices réseau basées sur la satisfaction clients. elaboration et mise en place de formations commerciales interdisciplinaires vente/après vente pour favoriser les synergies commerciales.

Gérant / Gérante de copropriété
commune partage sarl société en cours de clôture. dirigeant créateur. création et mise en place d'un site internet de partage (www.communepartage.fr), afin de permettre aux élus municipaux et départementaux de favoriser la solidarité et la création de liens sociaux entre les habitants de leurs communes.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Allemand (Courant)

Compétences

Bonne maîtrise de MS Office Word, Excel, Powerpoint, Outlook.

Permis

Permis A, B, C

Loisirs

Autos anciennes et modernes, motos, solidarité, musique. Golf, roller, voile

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.