

Né en 1981
77100 Meaux
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 1205311801

Attaché commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

2008 :

formation commercial mercury

2004 :

stage l'installation de l'entreprise, chambre des métiers

1999 :

cap/bp fleuristerie, décoration

Expériences professionnelles

/ à ce jour :

Mécanicien / Mécanicienne en matériels motorisés de parcs et jardins

attaché commercial en aménagement paysagers intérieur sur le 77, le 93 et paris 3ème, 4ème et 10ème arrondissement jardin de gally, 77 /

/ à ce jour :

Fleuriste

autres expériences fleuriste, décorateur xéna création, 77 / karine fleurs, 77 / fleuriste et responsable de magasin pavot, 77 /

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Gérer et développer un portefeuille client grands comptes Sncf, Nestlé France, Centre Commercial les Arcades et Val d'Europe, Groupama
- Prospecter de nouveaux clients par des actions commerciales ciblées : appels téléphoniques, envoi de documentation, participation à des salons, prospection terrain
- Assurer le développement d'un chiffre d'affaires, organiser et mettre en oeuvre un plan d'action ainsi que le reporting
- Prendre en charge la veille commerciale sur une zone géographique ou sur une activité déterminée
- Elaborer les offres de prix, devis et contrats
- Vendre et négocier les produits et les services de l'entreprise
- Gérer des projets dans le cadre de réponses à appels d'offres
- Suivre la réalisation du chantier en assistant le client jusqu'à la réception et finaliser les dossiers pour permettre la facturation (actions de recouvrement si nécessaire)

- Informatique: Word, Excel, Internet, Outlook...