ATTACHE COMMERCIAL

77100 Meaux · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1205311801

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2008
formation commercial mercury
2004
stage l'installation de l'entreprise, chambre des métiers
1999
cap/bp fleuristerie, décoration

Expériences professionnelles

Fleuriste
autres experiences fleuriste, décorateur xéna création, 77 / karine fleurs, 77 / fleuriste et responsable de magasin pavot, 77 /
Mécanicien / Mécanicienne en matériels motorisés de parcs et jardins
attaché commercial en aménagement paysagers intérieur sur le 77, le 93 et paris 3ème, 4ème et 10ème arrondissement jardin de gally, 77 /

Langues

Français (maternelle)

Compétences

- Gérer et développer un portefeuille client grands comptes Sncf, Nestlé France, Centre Commercial les Arcades et Val d'Europe, Groupama
- Prospecter de nouveaux clients par des actions commerciales ciblées : appels téléphoniques, envoi de documentation, participation à des salons, prospection terrain
- Assurer le développement d'un chiffre d'affaires, organiser et mettre en oeuvre un plan d'action ainsi que le reporting
- Prendre en charge la veille commerciale sur une zone géographique ou sur une activité déterminée
- Elaborer les offres de prix, devis et contrats
- Vendre et négocier les produits et les services de l'entreprise
- Gérer des projets dans le cadre de réponses à appels d'offres
- Suivre la réalisation du chantier en assistant le client jusqu'à la réception et finaliser les dossiers pour permettre la facturation (actions de recouvrement si nécessaire)
- Informatique: Word, Excel, Internet, Outlook…

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.