

Né en 1974

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 1206051451

Responsable commercial

Objectifs

MOBILE NATIONAL ET INTERNATIONAL

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Expériences professionnelles

/ à ce jour :

Attaché commercial / Attachée commerciale en énergies renouvelables

chine directeur commercial tym asia tym asia pacific, société spécialisée dans le sourcing et le développement de produits utilisant les énergies renouvelables. recrutement d'agents commerciaux afrique (cote d'ivoire) , france, indonésie, chiffre d'affaires en évolution de 30% sur les marchés français clients leroy merlin, cuc bureau de taiwan et autres sites internet partenariat avec un groupe indonésien permettant de générer un ca de 300ke avec une évolution programmée de 20% /an. présentation de nos produits aux salons de hong kong, shenzhen (chine), birmingham (uk)

/ à ce jour :

Procurement manager

russie 09/06 06/07 employe secteur ikea participation la mise en place et développement du chiffre d'affaires marché suédois évolution du ca de 200% après 3 mois et 250% sur la durée du contrat création et implantation d'un nouveau concept café ikea ce dernier avait pour but de créer un espace détente cœur du magasin avec un endroit pour les enfants, où les clients pouvaient consommer cafés et autres sucreries.

/ à ce jour :

Agent général / Agente générale d'assurance

france 09/02 05/04 conseiller en prévoyance gan conseiller en prévoyance, 4ème classement national après 3 mois d'activité, et 8ème au terme de l'exercice exploitation et développement d'un fichier de clients particuliers et professionnels. augmentation du fichier de 20%

/ à ce jour :

Responsable animateur / Responsable animatrice des forces de vente

01/01 09/02 responsable des ventes kpark encadrement, formation et suivi d'une équipe de 5 commerciaux. millionnaire 350ke poitiers et angoulême aide la vente par l'animation de stand, salon de l'habitat, marchés, galeries marchandes. heyraud du 07/99 01/01 gerant de magasin heyraud gérant la rochelle management d'une équipe de 3 vendeuses, mise en place des 35h gérant marseille ccial gd large management d'une équipe de 3 vendeuses cogérant montpellier polygone. management d'une équipe de 4 vendeuses, formation vente complémentaire évolution du ca de 60% sur les rayons accessoires et maroquinerie

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Gestion d'équipes Commerciales Internationales

- Recrutement, Management, Formation
- Bilingue Français/Anglais

Centres d'intérêts

Langues étrangères, Voyages (Asie, Océanie, Europe), Echecs, Billard, Squash