Directeur commercial France / Responsable régional / Responsable centres de profits

Né(e) en 1977 · 28000 Chartres · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1208021412

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Expériences professionnelles

2011 - 2011 — Marketeur / Marketeuse réseaux de télécoms

directeur commercial / développement réseaux (gestion du portefeuille global 17.4m€) hyundai france / vattel vente location. eco environnement / concassage recyclage, chantiers divers marques commercialisées hyundai, ammann/yanmar, imer, vénieri, lebrero, bell, … vente de consommables pour chantier btp poste basé chartres / france fonctions direction générale de l'ensemble centres de profits. recrutement et management des ressources humaines. organisation, suivi des missions de commercialisation et de développement d'une force de vente direct distributeur et développement réseaux france pour constructeur de matériel tp. définition et gestion du plan média et la politique marketing. définition, application et gestion des politiques tarifaires, commerciales et après ventes pour le marché français et africain francophone. elaboration, test, mise en application et contrôle des produits de financement avec les organismes financiers l'échelon national. contrôle, gestion légale et opérationnelle des conflits contractuels et légaux. gestion globale et administration des accords cadres et grands comptes. ca 17m€ / augmentation du ca de 30% / développement réseaux france a 60% du territoire français / vente 70% avec 230 unités, location 30% / grand travaux 40%, vinci, bouygues, eiffage, ghizzoni, charrier tp…

2007 - 2007 — Directeur / Directrice de centre d'affaires bancaires

responsable de centres de profits / dr (gestion du portefeuille de 18.2m€ / aeb 65m€) aeb location vente. marques commercialisées kubota, merlo, bomag, imer, terex, hyster … vente de consommables pour chantier btp poste basé tours nord puis chartres / france fonctions attaché commercial, puis responsable d'agences. management de quatre centres de profits. création d'agence de chartres, gestion, animation et développement. prospection et gestion des grands comptes. reporting hebdomadaire complet la direction. ordonnancement & lancement des nouveaux produits de la marque terex. aménagement et préparation sur site de fusion, suite rachat de la société maintenance du centre. ca 18.2m€ / 150% de prévisionnel pour la création de l'agence de chartres. location 5.1m€, vente 12.7m€, consommable 0.4m€. 50% grand compte, 30% pme, 20% artisans et collectivité locale.

2001 - 2001 — Chef / Cheffe de chantier travaux publics

chef de chantier travaux publics eurovia colas travaux publics poste basé dreux puis lèves / france fonctions suivi, organisation et gestion de travaux tp. réalisation de chantier, autoroute, lotissement, zac, vrd…

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.