DIRECTEUR COMMERCIAL EXPORT

Né(e) en 1973 · 8600 Dübendorf · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1208220927

Ma recherche

Contrat recherché : CDI
Zone : Toute la France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

formations aq iso9001, amdec, management
2004
1998
1996
technico commercial export (tce vni) iut strasbourg sud
1995
dut génie mécanique productique (gmp) iut metz
1993
baccalauréat série e, sciences et technologies lti la briquerie thionville

Expériences professionnelles

2012 - 2012 — Directeur régional / Directrice régionale des ventes export

directeur commercial export ra siemens wallisellen (ch), 430000 personnes, ferroviaire, it, ocs, postes d'enclenchement, composants www.mobility.siemens.com ðs direction et développement des activités export ðs définition et réalisation de la stratégie commerciale produits/pays avec maison mère et filiales ðs gestion d'équipe (3 senior account manager) et ressources projets (60 personnes) ðs benchmarking, lobbying et promotion ðs prévisions, p&l et reporting ðs membre du comité de direction ra (rail automation) résultats augmentation du chiffre et opportunités d'affaire / de 37 54 mio € et de 326 667 mio €, développement de nouveaux pays, amélioration de la compétitivité

2010 - 2010 — Superviseur automaticien / Superviseuse automaticienne

key account manager hirschmann automotive rankweil (at), personnes, mécatronique automobile, câbles et capteurs www.hirschmann automotive.com ðs développement de l'activité rsa, psa, fiat et équipementiers ðs direction d'équipe (2 personnes) et de projets ðs management de l'innovation, benchmarking et marketing ðs business plan, offres et reporting ðs membre du comité de direction des activités résultats acquisition du compte fiat, 28 mio € de rfq, 3 produits innovants évolution changement des objectifs commerciaux et r&d

2009 - 2009 — Ramp handler

key account manager hartmann exact schornbach (de), 400 personnes, mécatronique automobile, capteurs hall et sous ensembles www.hartmann exact.de ðs développement des comptes rsa, psa, fiat et équipementiers ðs analyses et stratégie ðs gestion d'équipe (9 personnes) et de projets ðs benchmarking, innovation et marketing ðs business plan, achats, offres, contrats, réalisation, suivi des commandes et reporting résultats acquisition du compte rsa, 20 mio € de chiffre d'affaire supplémentaire, lancement de 3 produits innovants, réorganisation et recrutements évolution saturation de la capacité pour les 2 prochaines années

2006 - 2006 — Planneur / Planneuse junior

président directeur général daifa group sas yutz (fr), 7 associés, plasturgie automobile et fibres naturelles, biocomposites, pièces et sous ensembles www.daifa.fr ðs création et gestion d'entreprise (start up) ðs construction d'une plateforme de développement et production de matériaux innovants ðs coordination des programmes (60 personnes) avec sous traitants, équipementiers et constructeurs ðs management de l'innovation, objectifs d'amélioration prix, poids et recyclage ðs lobbying et communication résultats création d'entreprise, établissement de la plateforme r&d et production, 5 produits innovants, lancement des cultures de fibres naturelles sur 350ha évolution levée de fonds insuffisante

2001 - 2001 — Ingénieur commercial / Ingénieure commerciale BTP

ingénieur technico commercial et market leader tubest groupe boa fère en tardenois (fr), 10000 personnes, tuyauteries métalliques flexibles www.tubest.info ðs responsable des marchés transport, thermique, sidérurgie et armement ðs développement des marchés export (40 distributeurs) ðs direction d'équipe (2 personnes) et de projets ðs etablissement, négociation et suivi des offres résultats 1 mio € de chiffre d'affaire, développement du marché thermique évolution entrée sur le marché automobile 01. 03. query manager abn amro state street bank (lu) 07. 03. mission r&d et innovation johann borgers & nova institut (de) 03. 09. mission marketing meta technology (uk) 02. 10. instructeur en centre iec armée de terre 40°rt (fr) 01. 09. technico commercial auto distribution (fr) 04. 06. technicien en bureau d'étude usinor groupe arcelomittal (fr)

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Allemand (Courant), Italien (Courant)

Compétences

Informatique : Excel, Power point, MS Project, Python et Résaux

Permis

Permis A, B, C

Loisirs

Sports et musique : Handball, ski, échecs, escalade, clarinette, piano
Hobbies : Innovations et environnement, communication internet

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.