TECHNICO-COMMERCIAL

07400 Le Teil · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1208241653

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1990
bts technico commercial lycée vaucanson de grenoble.
1988
baccalauréat série f3 (electrotechnique) lycée des catalins de

Expériences professionnelles

2010 - 2010 — Vendeur / Vendeuse grossiste en équipements professionnels
depuis commercial ste rozier (revendeur) pierrelatte (26) dans entreprise spécialisée dans la distribution d'aciers, d'inox, et de fournitures industrielles, sur un secteur de proximité et fortement tourné vers l'industrie nucléaire. conducteur de travaux ste facatech (façades) orange (84) réponses aux appels d'offres, participation aux chantiers en tant que chef d'équipe, formation du personnel, suivi des réunions de chantier, achats/approvisionnement. réalisation de chantiers de bardages, pour une société, souhaitant se développer dans un nouveau métier.

2008 - 2008 — Monteur / Monteuse de structures bois
créateur, gérant d'entreprise et ouvrier constructions bois conception sauzet (26) suivi d'une formation terrain et lancement d'une activité de montage de structures bois. chantiers réalisés maisons ossatures bois, bardages, aménagement de combles, surélévation de toitures, extensions bois…….

1999 - 1999 — Appareilleur-gazier / Appareilleuse-gazière
commercial ste petrochimie (gaz industriels) en ardèche création et animation d'un réseau de prescripteurs, visant promouvoir la vente et l'installation de citernes butagaz , usages domestiques ou industriels. suivi des affaires, la remise du certificat de conformité en relation avec nos installateurs agréés.

1995 - 1995 — Ingénieur commercial / Ingénieure commerciale BTP
technico commercial ste spit (fixations professionnelles) lyon suivi et développement d'une clientèle de professionnels du bâtiment et de l'industrie. mise en place de tournées trimestrielles, formation des bureaux d'études et réalisation d'essais sur chantiers.

1991 - 1991 — Vendeur / Vendeuse en articles de papeterie
vendeur ste minolta (bureautique) lyon vente de photocopieurs et télécopieurs sur la base d'une prospection intensive.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Compétences

Double compétence technique et commerciale
Vente aux professionnels
Commerciales :
Création, suivi et développement de clientèle par prospection ciblée.
Réalisation d'argumentaires, de mailing, de phoning, de salons professionnels.
Mise en place de démonstrations sur chantier et suivi d'un réseau de prescripteurs.
Gestion d'un secteur en home office, avec reporting régulier des actions menées sur le terrain.
Suivi d'affaires, sur le long terme, avec des interlocuteurs multiples.

Techniques
Bonnes connaissances du Bâtiment et de l'industrie.
Réalisation et lecture de plans.
Fabrication et pose de structures bois et métalliques, avec mise en place d'isolant et vêtures.
Bonnes connaissances des techniques d'isolations par l'extérieur et de la construction passive.
Administratives
Maîtrise de l'outil informatique et utilisation de logiciels, tels que : word, excel, gestion commerciale…

Loisirs

Je réalise la construction de ma maison bois, tous corps d'états confondus.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.