

Née en 1977

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 1208271033

Cadre rh marketing

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans le Bâtiment.

Expériences professionnelles

2012 - 2012 :

Vendeur / Vendeuse grossiste en équipement de la personne

drh, société confidentielle commerces textile grossiste p.a.p paris, 75003

2011 - 2011 :

Responsable d'antenne HLM

rrh des agences cannes et mandelieu, cannes agence de services la personne spécialisée dans l'aide, le soutien et le maintien domicile auprès des seniors ou de personnes mobilité réduite cadre sein de l'antenne de cannes 250 salariés/ heures en prestations / heures mandataires. gestion de l'activité de l'agence de cannes avec 2 secrétaires, 1 chargée de clientèle, 2 référentes. encadrement et animation de l'antenne de mandelieu avec 1 chargée d'antenne. 35 i.a.d heures.

2010 - 2010 :

Agent / Agente d'entretien en crèche - halte-garderie

rrh et marketing rh commercial de l'agence o2 kid nice agence de services la personne spécialisée dans les prestations garde d'enfants de 0 16 ans. en charge de sa création son exploitation de la recherche du local heures de prestations /60 salariés.

2008 - 2008 :

drh de 3 agences immobilières, imogroup brignoles, forcalqueiret et st maximin directrice des 3 agences + de 000 € ca , 50 agents commerciaux, 3 assistantes commerciales, 10 managers, 20 vrp salariés

2005 - 2005 :

Attaché commercial / Attachée commerciale en immobilier

attachée commerciale, les maisons individuelles catherine mamet, mougins et trans en provence conseil en architecture et vente de maisons sur plans. (2 3 ventes/mois) prospection clients et recherche foncière hôtesse d'accueil et maritime, guide vacataire, conseiller voyages, responsable du service excursion différents postes en évolution constante occupés dans le secteur du tourisme, loisirs et langues.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

RESSOURCES HUMAINES :

- Rémunération, pilotage social, marketing RH
- Recrutement, formation, reclassement
- Encadrement, suivi, management et animation
- Préparation des paies
- Gestion des plannings, formalités administratives
- Organisation et répartition des tâches
- Sourcing, embauche, SIRH
- Convention de partenariat et lien avec les organismes sociaux-dialogue social
- Évaluation, identification et motivation des potentiels, GPEEC
- Management, gestion de la diversité, développement durable, conduite du changement

STRATEGIE COMMERCIALE ET DEVELOPPEMENT :

- Elaboration et mise en oeuvre de la stratégie commerciale
- Contrôle de l'activité, suivi et reporting, fixation des objectifs
- Rédaction, négociation et facturation des contrats
- Prospection, administration des ventes et suivi qualité
- Accueil, visites et évaluations, analyse des besoins et ventes
- Création d'un réseau de prescripteurs et participations aux événements locaux
- Gestion de projets, management de l'innovation
- E-Management, SIRH, E-RH

GESTION JURIDIQUE ET ADMINISTRATIVE :

- Veille, suivi et contrôle juridique
 - Gestion des comptes clients
 - Maitrise et connaissance du droit : travail, social et immobilier
 - Coordination Qualité et assistance aux audits
 - Optimisation du Ca et bilan prévisionnel
 - Rapports d'activités auprès de la direction
 - Psychologie sociale, relations internationales
- Informatique : Maîtrise de l'ensemble des logiciels bureautique

Permis

Permis Permis B