AGENT COMMERCIAL

Né(e) en 1979 · 22 69 Pleudihen Sur Rance · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1208301400

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2000
1998
cap bep de vente action marchande saint malo (35)

Expériences professionnelles

2012 - 2012 — Conseiller financier / Conseillère financière clientèle professionnelle

depuis rennes (35) société union financière de france ðè conseiller en gestion de patrimoine démarchage téléphonique, physique et ciblages des prospects par fichier personnel prospection auprès des chefs d'entreprises, professions libérales, cadres dirigeants et relationnels créations de quarante comptes clients patrimoniaux suivi d''un portefeuille de cent cinquante clients gestion des rendez vous, organisation administrative et reporting bilan formation la gestion de patrimoine (civil, social, fiscal et financier), validation de ma formation. autonomie et rigueur dans la prospection, la préparation, les argumentaires et le traitement des objections des rendez vous conquêtes et ventes

2009 - 2009 — Agent commercial / Agente commerciale en immobilier

rennes (35) agence goodman immobilier ðè agent commercial création et développement d'un secteur du centre ville prospection, mailing, phoning, prise de rendez vous estimation et prise de mandat suivi des dossiers, plan de financement, signature chez le notaire bilan acquisition de compétences dans la vente aux particuliers, écoute, observer et analyser l'environnement, rassurer et conseiller. création de mon entreprise gestion, comptabilité, travail en autonomie et développement du résultat d'exploitation.

2005 - 2005 — Attaché commercial / Attachée commerciale en matériel agricole auprès des entreprises

rennes (35) société agripresse ðè responsable de secteur développement du secteur ouest pour des titres spécialisés dans l'agriculture reprise et développement du fichier clients auprès de professionnels création et réalisation des modules publicitaires bilan augmentation du chiffre d'affaires sur le secteur ouest de 20% par an. acquisition de nouvelles techniques de vente, travail d'équipe, un très bon relationnel avec la clientèle et les directeurs de publication.

Langues

Français (Langue maternelle)

Compétences

Informatique : Word, Excel sur PC et Mac

Permis

Permis A, B

Loisirs

Sports et loisirs : Moto routière, VTT country, descente, randonnées en montagne, cuisine et gastronomie.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.