RESPONSABLE D'AFFAIRES BATIMENT

Né(e) en 1986 · 17870 Breuil-Magné · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1210041137

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

2012 - 2012 — Assistant / Assistante de conception paysage

daniel moquet (paysagiste) stage une semaine gérant d'agence, rendez vous commercial, gestion administrative, management des ouvriers, application bicouche, enrobé, bétons divers, dessins et plannings.

2011 - 2011 — Responsable des ventes

aujourd'hui solarsit (bâtiment, énergie renouvelable, couverture, commerce de gros, industriel) responsable d'affaires, etudes technique, négociations commerciales avec fournisseurs et clients professionnels, commandes, suivi chantiers, gestion administrative et commerciales, factures, relevé sur terrain, expertise technique sur terrain, rendez vous clientèles, formations des clients, service après vente.

2010 - 2010 — Magasinier / Magasinière gestion de matériels -armée-

juillet solarsit (bâtiment, énergie renouvelable, couverture, commerce de gros, industriel) responsable dépôt logistique, * affrètements et suivi des livraisons, gestion et suivi des stocks, management des caristes et préparateurs, gestion des tournées. solarsit (bâtiment, énergie renouvelable, couverture, commerce de gros, industriel) chargé d'affaires, etudes technique, négociations commerciales avec fournisseurs et clients professionnels, commandes, suivi chantiers.

2009 - 2009 — Contrôleur / Contrôleuse d'aéronautique de l'armée

armée de l'air militaire engagé grade caporal en technicien aéronautique, réparation des matériels sols, diesel, essence, hydraulique, contrôles périodiques, suivi du stock.

2005 - 2005 — Sellier-garnisseur / Sellière-garnisseuse en aéronautique

malichaud (industrie aéronautique) * rectificateur d'aubes de turbine et de compresseur, commandes numériques, usinage la meuleuse, calibrage, entretien machines. senoble (industrie agroalimentaire) préparateur en recette, suivi des lignes, dosage des produits, gestion des stocks.

Langues

Français (maternelle)

Compétences

TECHNIQUE :
* Etude de faisabilité technique des éléments constitutifs du projet
* Présenter une solution technique et négocier
* Identifier la demande, la définir et construire la solution
* Rédiger et négocier la proposition commerciale pour conclure le contrat
* Réalisation ou vérification des métrés
* Quantification des matériaux à commander
* Etablissement des devis de travaux modificatifs ou supplémentaires
* Etablissement d'un devis adapté aux besoins du client
* Contrôle de la parfaite exécution des ouvrages d'un bâtiment selon les objectifs d'exploitation définis dans la préparation

RELATION CLIENTS ET PARTENAIRES :
* Accompagnement du client et développer les relations clientèles
* Organiser et animer des réunions et déplacements
Pérennisation des relations clientèles
* Mettre en oeuvre des actions de suivi pour fidéliser le client.

GESTION ET SUIVI FINANCIER :
* Consultation des fournisseurs / négociation prix d'achats
* Organiser, planifier et ordonnancer une équipe
* S'assurer de la parfaite exécution des taches donner
* Animer et diriger une équipe (environ 20 pers et plus)
* Elaborer une stratégie de gestion de secteur et mettre en oeuvre les actions commerciales
* Analyser son marché pour contribuer à l'évolution de l'offre commerciale
* Organisation, planification et ordonnancement des actions
* Réception et clôture technique, administrative et financière d'un chantier

Logiciels : Internet, EBP, Pack OFFICE, BatiGest

Permis

B

Loisirs

* Sports
* rénovation second oeuvre bâtiment

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.