

Né le 04/09/1967
34080 Montpellier
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1211221517

Responsable commercial

Objectifs

gerer et développer un portefeuille client, direct ou indirecte
Accompagner le développement d'une entreprise et assurer sa notoriété.

Ma recherche

Je recherche un CDI, dans toute la France avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans les Services Commerciaux.

Expériences professionnelles

2012 - 2012 :

Conseiller / Conseillère en formation auprès des entreprises
consultant formateur en efficacité commerciale. missions chez systovi / neomis conseil / axium conseil

2010 - 2010 :

Ingénieur / Ingénierie de promotion des ventes
coordinateur de réseau de ventes partenaires chez saint goban création du réseau de solaristes, prescripteurs , support vente et marketing aux commerciaux pour l offre solaire

2009 - 2009 :

Spécialiste air surface intégration
animateur de réseau , chez apex bp solar recrutement et déploiement d'un réseau de partenaires agréés sur le marché du photovoltaïque

2007 - 2007 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en équipement de l'habitat auprès des particuliers
responsable commercial chez camif habitat suivi des maîtres d'oeuvres agréés (architectes, entreprises générales du bâtiment, maître d'oeuvre), pour l offre de rénovation de l habitat chez les particuliers

2001 - 2001 :

Responsable ventes indirectes
ingénieur commercial ventes indirectes chez 9 telecom recrutement de distributeurs et déploiement de l offre

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

animation de réseaux de ventes, prescription dans le second oeuvre, suivi et réalisation de plans d actions commerciaux. Encadrement et animation de force de ventes, soutien aux managers

Permis

Permis Permis B

Centres d'intérêts

sports , montagnes , théâtre