RESPONSABLE COMMERCIAL BOIS

44390 casson · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1301150951

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

2012 - 2012 — Affûteur / Affûteuse de menuiserie

depuis création et développement d' une activité de transformation de bois activite de fabrication de produits profilés bois sur mesure

2011 - 2011 — Corroyeur / Corroyeuse en industrie du bois

nov011/avr012 responsable régional secteur bois résineux scierie bois du dauphiné 38 le cheylas développement de sciages résineux envers une cliéntèle de négoce et industriels du bois sur secteur ouest de la france

2007 - 2007 — Chef / Cheffe de fabrication en industrie du bois

mai 07/juin 011 responsable produits bois denis matériaux 35 guichen développement de produits bois(réalisation des plans de vente , organisation de formation , appui commercial terrain ,)

2006 - 2006 — Technicien / Technicienne méthodes en industrie du bois

janv 06/avr 07 technico commercial bois bois&dérivés de retz 44 pornic réaliser des offres de prix en bois rabotés et suivi des produits fabriqués

2004 - 2004 — Technicien / Technicienne lancement-ordonnancement en industrie du bois

mars 04/janv 06 technico commercial bois & achats sba (filiale de bois&dérivés de retz) négociation contrat import bois et réalisation vente de bois tropicaux

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Compétences

En Commerce :
* Définir et faire appliquer la politique commerciale de l'entreprise
* Développer un portefeuille de prospects et clients professionnels (industriels de la charpente /ossature bois, négoce de bois,négoce matériaux,constructeurs maison bois)
*Négocier les modalités de contrat de vente , en vérifier les conditions de réalisations.
*Analyser le marché , définir des nouveaux produits
*Apporter un appui technique au réseau commercial.

En Suivi d'Affaires :
* Analyser les besoins du client en terme de faisabilité et rentabilité.
* Concevoir et élaborer un cahier des charges pour l'achat ou la réalisation d'un produit.
* Calculer un coût de production et établir un prix de revient.
* Suivre et contrôler l'avancement technique et la conformité contractuelle de la réalisation de l'affaire.
* Animer la relation client et lui apporter une assistance technique.

* Des différentes essences de bois (Résineux français et d'importation, Feuillus, Tropicaux) et de leurs applications
* Des différentes transformations de bois (brut, raboté, profilé, scié)
* Des différents incoterms pour l'activité d'importation de bois.
*Informatique : Word , Excel , et Outlook

Loisirs

Tennis et VTT.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.