

Né en 1969  
**75016 Paris**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1303271119**



## Directeur général

### Objectifs

Secteurs cibles : agro-alimentaire, biens d'équipement de la maison, mode, cosmétiques, parapharmacie/OTC  
Typologie d'entreprises : industriel ou distributeur spécialisé

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### Formations

**1992 :**  
mba l'eo de madrid ()

**1992 :**  
grenoble ecole de management ( )

### Expériences professionnelles

**2008 - 2008 :**  
Spécialiste management soutien logistique intégré et maintien en condition opérationnelle  
arvato groupe bertelsmann acteur mondial de solutions de relation client outsourcées (ca = 5 mrds € ; 65.000 pers.) directeur général france pôle e commerce & logistique ca=40 m€ ; effectif managé=500 ; présidence de 3 sociétés ; membre du comité stratégique d'arvato en france ; reporting président france. quelques réalisations clés o conduite d'un plan de retournement complet de cette division de logistique entertainment (cd, dvd, jeux vidéo) en fort déclin ( 15%/an) diversification de 50% de l'activité en 5 ans, redressement de la rentabilité (+2m€ d'ebit). o mise en place d'un comité exécutif et renouvellement de 50% de l'encadrement des sites. o déploiement d'une nouvelle architecture it (wms, tms, décisionnels). o déploiement d'une offre de délégation intégrée sur l'e commerce (plateformes web, e commerce management, logistique, relation client, fidélisation cross canal) o conduite du changement pour un encadrement plus agile et entrepreneur.

**2001 - 2008 :**  
Chef / Cheffe de secteur Produits de Grande Consommation -PGC-  
brasseries kronenbourg groupe scottish & newcastle acteur mondial du marché de la bière; leader en france (ca =5 mrds £ ; 35.000 pers.) janv 06 avril 08 directeur filière chd nord est ca bières & distribution=100 m€ ; effectif managé=270 ; présidence de 5 sociétés de distribution de boissons ; administrateur du groupement d'achat distriboissons ; reporting dg ventes france. quelques réalisations clés o déploiement d'une nouvelle organisation en filière (fusion brasseur & distributeur) • restructuration de la fdv (95 pers; 50% des effectifs impactés), • gestion d'un plan social, gestion d'une grève (), • déploiement de sap dans les entrepôts de distribution. o stratégie distributive régionale (achat/vente d'entrepôts, prises de participation). o dans ce contexte de transformation très soutenu, plan de maîtrise des coûts. (en 600 k€ vs budget soit un gain de 4,5% d' operating ebit).

**1993 - 2001 :**  
Chef / Cheffe de secteur Produits de Grande Consommation -PGC-

groupe mars inc. 1er groupe agro alimentaire privé (ca 15 mrds \$) fév 00 mai 01 directeur d'enseigne carrefour multi catégories ca = 260 m€ ; management de 3 category managers et 3 assistantes sur 10 catégories (petfood, snackfood, glaces, épicerie). quelques réalisations clés o négociation de la fusion carrefour/promodès en optimisant les budgets et les leviers. o coordination de toutes les interfaces avec le client dans le cadre du projet ecr systèmes d'information, logistique, finances, juridique, marketing, équipe internationale. o devant la directivité croissante du compte, recentrage de nos ressources terrain pour soutenir les plans d'activités nationaux.

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

### Compétences clés

&#10004;Management général d'entreprise - forte sensibilité développement commercial  
&#10004;Expert route-to-market (distribution muticanal, SCM, e-commerce, relation client)  
&#10004;Conduite du changement - gestion de crise - retournement économique